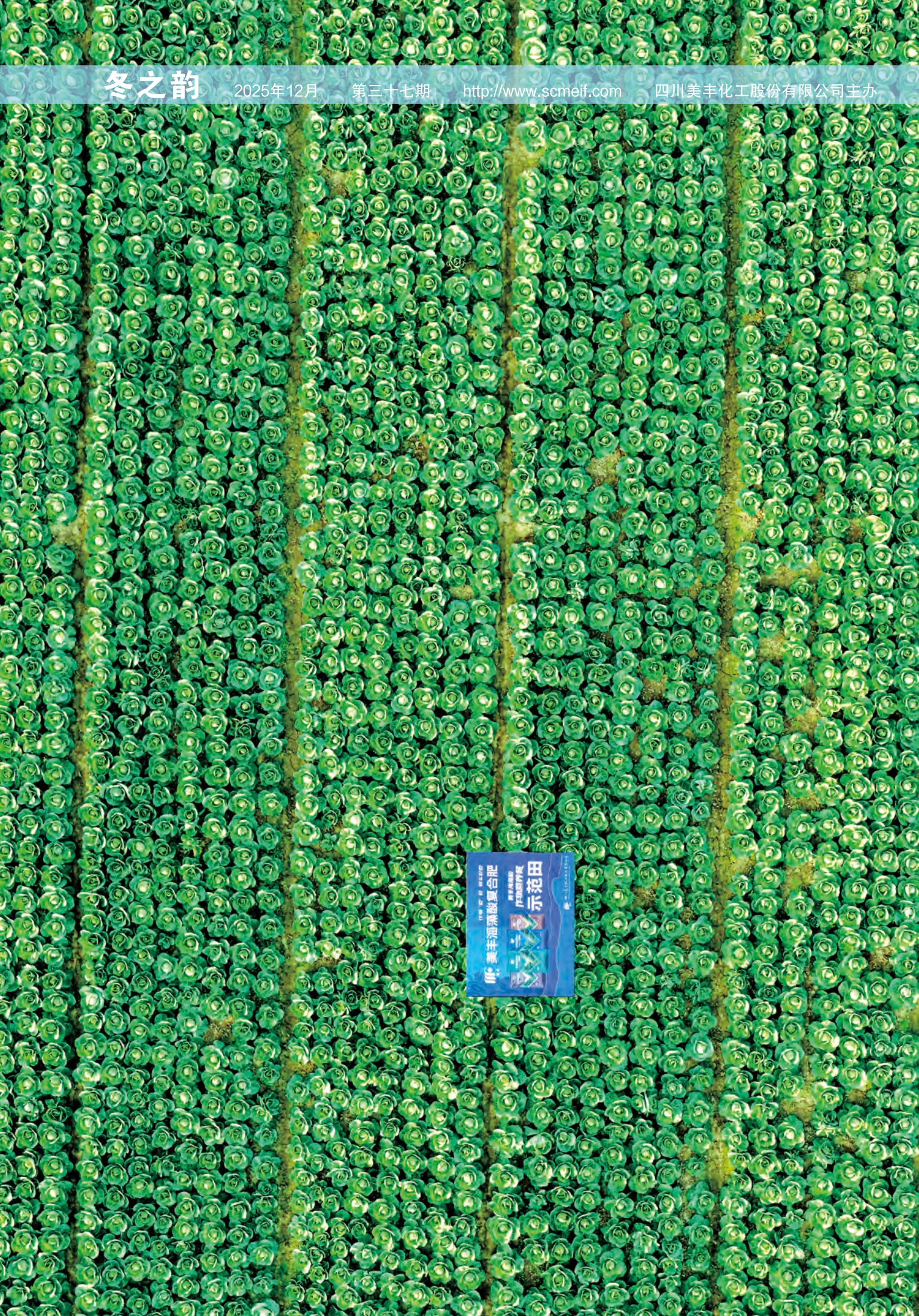




冬之韵

2025年12月

第三十七期

<http://www.scmeif.com>

四川美丰化工股份有限公司主办



湖北省洪湖市曹市镇种植大户陈忠皓的2000亩甘蓝迎来丰收，整个生长周期施用美丰海藻酸和博易得套餐肥。



风帆

FENG FAN

/ 尽 善 尽 美 丰 己 达 人 /

Winter 冬之韵

2025年12月 第三十七期

四川美丰化工股份有限公司主办

封面故事

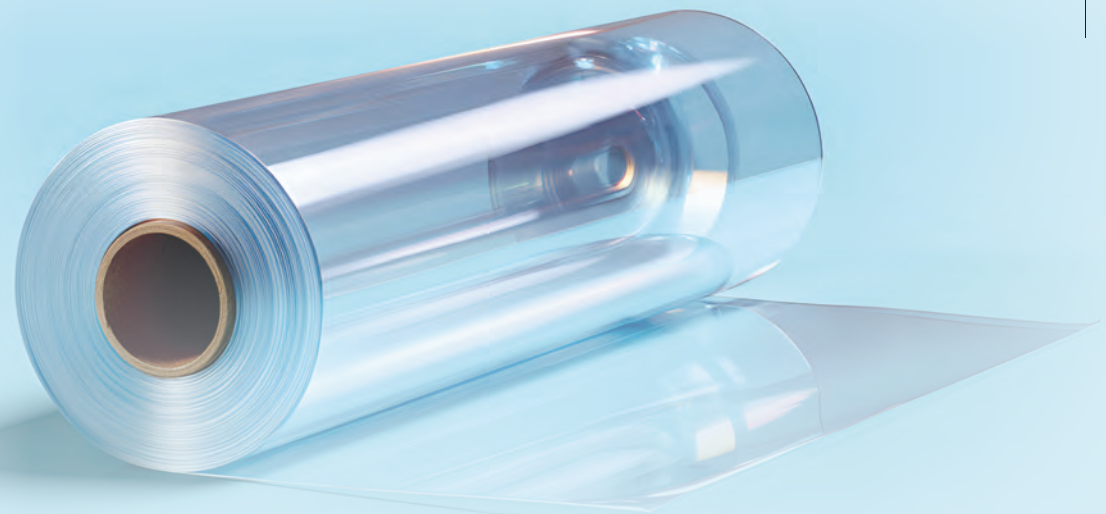
陇青入蜀 材创未来

总投资约9000万元 四川双瑞拟建井口零散气回收利用项目

11月5日，公司发布《关于拟投资建设井口零散气回收利用项目的公告》。公告显示，公司控股子公司四川双瑞能源有限公司拟在资阳市雁江区投资建设“井口零散气回收利用项目”，项目总投资约9000万元。

井口零散气回收利用，是指对边远井、零散井、修复井、挖潜井、新井等井口气的试采回收并利用。公告显示，该投资项目拟用地约32亩，拟建设井口零散气回收利用橇装站规模为日处理30万方（并列建设两套日处理15万方装置，在需要时独立成撬并单独运行）及配套设施项目。建设总工期约12个月，待办理立项、报建、环评、水保、安评、职评等相关审批手续后开工建设。

公司表示，本次项目投资，是落实公司董事会作出的融入地方经济发展，积极探索高质量发展新路径决策部署的具体举措，有利于充分发挥公司在天然气领域的生产运营经验，促进公司能源板块业务拓展，对公司能源产业布局和未来发展具有积极意义。



陇青入蜀 材创未来

一名从甘肃武威走出的“96后”材料学子，如何在五年间成长为研发骨干？高分子材料公司吴德财的成长之路，是一条不断跨越、持续淬炼的攀登之旅。

2020年，吴德财加入四川美丰，从西南石油大学的实验室走向高分子材料研发一线。五年间，他不仅手握4项实用新型专利，更获评“遂宁市青年岗位能手”，成为市级“青年科技人才托举工程”中最年轻的一员。

从“实验室”到“生产线”的硬着陆。初入美丰，吴德财被安排在条件简陋的包装产业园。“当时没有专门的实验设备，就是用生产设备来做试验。”他回忆道。

首个FFS膜薄壁化项目，他在川大专家指导下，直接在车间完成实验，实现从理论到实践的“硬着陆”。这段经历让他真正理解“从图纸到产品”的工业研发内涵。

在“揭榜挂帅”中实现能力跃升。2021年，吴德财参与“遂宁市揭榜挂帅”项目，迎来能力质变。从技术资料整理到结题答辩，他全程参与，成长为既能专注研发、又善于组织执行的“多面手”。

与四川大学向明教授的合作，为他打开新视野。膜材收卷张力设置从依赖经验，转变为通过“弹性模量”精确计算。“参数设定从‘经验试错’迈向‘数据精算’。”吴德财说。

面向“卡脖子”技术的新征程。如今，吴德财肩负全PE高阻隔膜研发任务，直面高端涂布液自主研发的行业难题。“核心技术受制于人，必须突破。”他与团队正通过自主实验与校企协同双线并进，力争实现技术破局。

在吴德财看来，公司最可贵的是对创新的支持。“只要思路合理，公司就提供资源让你大胆尝试。这种敢想敢做的环境至关重要。”

从FFS膜薄壁化到高阻隔膜攻关，从普通技术员到市级托举人才——吴德财的成长脚印，与公司高分子材料产业的发展同频共振。在这条从“追随者”到“破局者”的道路上，他的科研人生正迎来更广阔的天地。

（王建勋）





▲P33

四款新肥亮相

臻美丰，润万物。12月18日，四川美丰2025年度核心合作伙伴峰会暨新品发布会在广州举行，臻狮大量元素水溶肥、美丰智能弹尿素、美丰稳定性尿素以及液本微生物菌剂四款新肥亮相，成为全场客户热议话题。

美人美事 | P01-P06

- 01 公司党委理论学习中心组专题学习党的二十届四中全会精神
- 02 共建四川美丰作物新型专用肥研究院
- 03 参加中国石化集团上市公司投资者联合交流活动
- 04 四川轻化工大学到公司参观调研
- 05 慰问化肥分公司检修一线干部员工
- 05 向射洪市潼射镇马黄寺村捐赠优质化肥10吨
- 06 公司与舍得酒业开展工会交流联谊活动

奋战四季度 打好收官战 | P07-P20

- 08 直击奋斗足迹 看见美丰力量
- 13 行业寒冬中的“破局者”
- 15 寒夜攻坚显担当 奋力冲刺收官战
- 17 巧手“抠”效益 旧物“挖”潜能
- 19 视觉：奋战四季度 打好收官战

科技创新 | P21-P30

- 22 科技创新“沃土”何以结出累累硕果
- 27 政校企聚合 六年磨一剑
- 29 尿素硝酸铵溶液（UAN）首单外发

市场营销 | P31-P42

- 32 召开年度核心合作伙伴峰会暨新品发布会
- 35 四川美丰亮相全国磷复肥展
- 37 高分子公司深度对接行业前沿动态
- 38 召开车用尿素客户座谈会
- 39 点亮“品质农业”丰收密码
- 41 视觉：丰收喜悦

特别策划 | P43-P50

- 43 安全之声 亲情回响
- 44 心中的“安全灯”
- 45 盼你平安踏实
- 46 安全是最好的礼物
- 47 等你回家吃红烧肉
- 49 视觉：安全演练

活力美丰 | P51-P60

- 52 青山为证 聚力同行
- 55 “团”聚力量 铆足“干”劲
- 57 把产品讲明白 把日子过精彩

人在旅途 | P61-P68

- 62 彩林藏初雪
- 63 游览张家界
- 64 云中漫步
- 65 古寺寻禅
- 66 食在山城
- 67 视觉：心向远方

2025年大事记 | P69-P73



▲ 化肥分公司装置检修优化消缺

人本 诚信 开放 创新 共赢

People oriented Integrity Open Innovation Win-win



上期封面

Cover of Episode 36

第三十七期

Episode 37

主 办 四川美丰化工股份有限公司

总 编 徐宗美

副总编辑 彭小兵

主 编 陶勇

责任编辑 吴家勋

编 辑 何雪 代明珠 杨昊霖

实习编辑 王建勋 张琪

新闻热线 0838-6139853

地 址 德阳市奎华南路1段10号

邮 编 618000

网 址 Http://www.scmeif.com

电子邮件 188444765@qq.com

扫描二维码

关注美丰 了解美丰



四川美丰

微信公众号



四川美丰

视频号



四川美丰

抖音号

公司党委理论学习中心组专题学习党的二十届四中全会精神

凝聚思想共识 勇闯发展新路

在深入学习贯彻党的二十届四中全会精神浓厚氛围中，10月27日，公司召开10月党委理论学习中心组学习会，专题学习党的二十届四中全会精神。党委书记、董事长、总裁王勇主持学习会并作总结讲话，就贯彻落实党的二十届四中全会精神、推动公司高质量可持续发展提出明确要求。公司党委理论学习中心组成员参加学习。

会议指出，党的二十届四中全会的胜利召开，标志着以中国式现代化全面推进强国建设、民族复兴伟业进入更为关键的一程。习近平总书记的重要讲话和全会作出的“十五五”战略部署，引领时代发展，承载人民心愿，是指引我们党在新征程夺取新的更大胜利的政治宣言和行动纲领，为我们立足新方位、履行新使命提供了总遵循、总依据、总指引。要站在坚定拥护“两个确立”、坚决做到“两个维护”的政治高度，深入学习领悟，全面贯彻落实。

会议强调，全面深入学习好、宣传好、贯彻好党的二十届四中全会精神，是当前和今后一个时期的重大政治任务。公司上下要将全会精神与企业实际紧密结合，统一思想，找准路径，奋力开创发展新局面。

凝聚思想共识，勇闯发展新路。围绕贯彻落实党的二十届四中全会精

神和公司未来发展，王勇提出四项重点工作要求：一是要认清形势，统一思想认识。深刻把握国家发展大势与行业变革本质，清醒认识化工行业面临的产能过剩与成本竞争严峻挑战，牢固树立危机意识。客观分析公司在原料、工艺、人工成本等方面的竞争劣势，彻底根除“等靠要”思维，做好长期奋斗准备。必须明确“生存是第一要务”，全体党员干部要率先转变观念，发挥主观能动性，积极应对行业深度调整。

二是要认真研究，布局新型赛道。以战略眼光谋划未来，坚决突破传统业务天花板，在做精传统肥料的同时，将核心资源与精力转向煤化工、化工新材料等新赛道。着力构建开放合作新格局，善于借力外部顶尖资源，强化与头部企业、科研院所的“强强联合”。建立并落实鼓励创新的容错机制，营造敢于尝试、崇尚创新的组织氛围，激发全员创新活力。

三是要整合资源，聚焦企业发展。牢固树立“发展才是硬道理”的理念，凝聚“发展是唯一出路”的共识，使一切工作围绕发展、服务发展。激活内部建言献策渠道，建立高效畅通的机制，汇聚全体干部员工的智慧。最大化利用外部资源网络，从“广泛社交”转向“深度联姻”，将外部合作锚定于具体战略和项目，切

实转化为发展动能。

四是要强化改革，增强发展动能。以刀刃向内的勇气深化改革，以激活组织为目标。敢于动真格，通过内部结算、服务定价、考核分配等市场化机制，将压力传导至最小单元，引导员工从“要我干”变为“我要干”。相关部门要深入谋划，出台配套政策，优化资源配置。压实“关键少数”责任，建立刚性问责机制，确保各级干部以身作则，推动改革举措落地见效、战略蓝图化为现实，奋力推动公司实现高质量可持续发展。

专题学习会上，党委副书记、纪委书记、工会主席徐宗美和党委委员、副总裁童刚分别领学相关学习内容；进行集中视频学习；印发自学习材料。

（李欢欢）

携手中国工程院张福锁院士团队

共建四川美丰作物新型专用肥研究院



11月5日，在第二十五届磷复肥产销会期间举办的农业发展论坛上，公司与中国工程院院士张福锁领衔的养分资源高效利用全国重点实验室签约，联合建设四川美丰作物新型专用肥研究院。根据协议，双方将发挥各自资源优势，在平台建设、科技创新、农业服务、人才培养等方面开展合作。

中国工程院院士张福锁，中国磷复肥工业协会理事长修学峰，公司党委书记、董事长、总裁王勇等领导见证签约。养分资源高效利用全国重点实验室常务副主任陈新平教授与公司总工程师刘心强现场签约。

王勇在签约仪式上致辞，指出本次合作是双方贯彻国家粮食安全与乡村振兴战略的务实之举，也是落实

“绿色吨半粮”行动的具体举措，更是推动产学研用深度融合的创新实践。

王勇表示，将共建创新平台，打造全链体系；共强科研基础，推动产业应用；共促技术推广，服务农业一线；共育专业人才，激发创新活力，推动肥料产品向绿色、智能、专用化升级，构建“基础研究—技术开发—产业应用”的协同生态，为农业高质量发展注入新动能。

养分资源高效利用对推动农业绿色发展、肥料产业进步具有重要意义。2022年11月，科学技术部同意由中国农业大学等单位组建“养分资源高效利用全国重点实验室”，中国工程院院士张福锁担任实验室主任。

实验室瞄准国家对农业资源利用

的战略需求，针对我国肥料利用率低的卡脖子难题，围绕养分资源高效利用，从养分资源高效利用机制、养分资源管理关键技术与装备、新型绿色肥料创制、养分高效利用技术模式与应用四个研究方向实现创新和产业引领。

另讯：9月28日，公司与四川轻化工大学举行座谈交流会，深入探讨科技创新、人才培养、产业升级等方面议题，旨在推动产教深度融合，共促可持续高质量发展。四川轻化工大学党委书记张力，党委副书记、校长曾英，党委常委、副校长罗惠波等领导、专家、学者；公司领导王勇、童刚、王东、李全平、刘心强参加座谈交流。

（曾程）



▲ 12月16日，公司参加中国石化集团上市公司投资者联合交流活动。



▲ 9月28日，四川轻化工大学到公司参观调研。



▲ 小春用肥时节，公司化肥产品迎来发运小高峰，工人正将美丰尿素装车。



▲ 12月8日，公司德阳产品仓库，吨袋尿素即将外发。



▲ 10月下旬，美丰加蓝船用尿素在山东区域市场拓展实现新突破，首批30吨船用尿素溶液，在青岛某港口交付客户。



▲ 12月22日，公司慰问化肥分公司检修一线干部员工。



▲ 12月16日，公司向射洪市潼射镇马黄寺村捐赠优质化肥10吨。



▲ 10月9日，公司举行庄严升国旗仪式，庆祝中华人民共和国成立76周年，共抒“奋战四季度、打好收官战”的豪情壮志。



▲ 12月23日，公司举办“跃动风采 聚力前行”职工混合气排球比赛。

◀ 10月24日，公司与舍得酒业工会交流联谊活动中，举行男子篮球友谊赛。

直击奋斗足迹 看见美丰力量

——“奋战四季度、打好收官战”一线采访实录

年终岁末，不仅是时间的节点，更是梦想与收获的检验场。在“奋战四季度、打好收官战”的主战场，各岗位干部职工以怎样的姿态向年度目标发起冲刺？

10月中下旬，公司融媒体中心奔赴德阳、绵阳、遂宁、南充以及成都主要生产经营地，将镜头和笔头对准一线，零距离记录下那些专注的面庞、坚定的誓言和火热的场景，感受一线最真实、最蓬勃的美丰力量。

| 生产主战场 |

机器与匠心共鸣

走进各生产基地，机器的轰鸣声与工人的脚步声交织成冲刺的节奏。这里是全年工作的主战场，也是决胜目标的骨干力量。

在德阳生产基地，化肥分公司尿素二车间化工一班班长李志现场巡检后返回控制室，目光紧锁在操作屏上，“作为一线班长，我和班组的兄弟姐妹们，就是装置平稳运行的‘最后一道关口’。”谈及自己的年度冲刺目标，李志表示，优化每一处操作，盯紧每一组参数，确保优质尿素安全稳定地产出来。

走进阆中双瑞核心装置区，生产运行部工艺班长陈印山坚定地说，“每一次巡检，不放过一个疑点；每一次调控，精准到0.1的刻度。我的任

务，就是当好装置的‘守护者’。”

从一线操作到全局协调，生产保障的关键在于打通内外循环。在科技公司调度室，生产运行部经理胥练正通过生产执行系统的装置流程图，查看各生产装置运行状态：“四季度，我们的策略是‘内外兼修’，对外全力协调，保障‘气脉’畅通；对内精细调控，确保装置‘马力全开’。同时，紧密对接销售，让优质产品第一时间抵达市场前线。”

复合肥一体化生产板块李佑辉表示，“以‘智能、高效、安全’为核心打响攻坚战，以智能手段实现精准控制和高效管理，以极限思维降低能耗成本，以最高标准筑牢安全防线。”

在美丰天投生产运行部副经理张拓的岗位上，能源“生命线”的守护更为直接，“天然气稳定输配直接关系到前方单位的运行节奏，我的

奋战四季度 打好收官战

四季度收官战已进入倒计时，公司上下以决战之姿、攻坚之志，在全链条掀起冲刺热潮。从轰鸣的生产一线，到缜密的研发实验室；从开疆拓土的市场前线，到坚实可靠的保障后方……这是一幅由全体美丰人共同绘就的冲刺画卷。每一个岗位都是阵地，每一位员工都是主角。我们记录下的，不仅是迈向年度目标的坚实步伐，更是美丰文化中最宝贵的精神传承。

本期聚焦各条战线的奋斗身影，记录2400美丰人用智慧与汗水决胜全年目标。致敬，每一位美丰奋斗者！这股凝心聚力的力量，正是我们决胜收官、赢取未来的最大底气！



任务就是用每一次精心巡检、每一次规范操作，确保‘气足劲猛’。”

走进高分子子公司重载膜事业部，生产副经理蒋立钢表示：“一手抓‘强基固本’，通过激活班组这个‘小细胞’，释放管理的大能量；另一手抓‘精准打击’，针对每一位客户的需求，量身定制最优的产品方案。”

| 严守安全关 |

于细微处见真章

如果说生产是冲刺的“油门”，那安全便是必须牢牢守住的“底线”。四季度面临低温、雨雪、干燥等环境，安全防线如何在“油门踩到底”的同时稳稳守住“生命线”？

“秋冬季节的考验，本质上是对风险管控能力的检验。”科技公司安全环保部文璐手持消防设施检查清单，正逐一核对设备状态。文璐表示：“应对秋冬季节考验，策略是‘以动制动，防患未然’。升级风险

管控，重点布防，全力做好‘四防’——防冻、防滑、防火、防静电，并通过强化消防培训和应急演练，为设备稳定运行披上最坚实的‘防护甲’。”

从源头治理到动态防范的闭环管理实践中，东财双瑞安全环保部副经理许必军语气坚定，“通过日常巡检不断线、专项检查无死角、应急演练真到位，严格执行闭环管理，确保全年安全生产目标圆满成。”

走进复合肥一体化生产现场，安全环保部副经理唐桂铭正对现场进行第三轮复查，其安全攻坚战的部署直击“痛点”，“收官之战，我的安全攻坚战从三个阵地同步打响，一是专项治理，消除冬季隐患；二是现场督战，紧盯‘8+2’高危害作业；三是硬件升级，整改护栏腐蚀等安全隐患。将用铁腕手段，确保安全生产万无一失。”

高分子子公司安全环保部管理员魏子翔表示，“四季度的核心任务是‘盯现场、排隐患、守年关’。将用

脚步丈量每一个角落，让每一次巡查都成为隐患的‘过滤器’，让每一项规程都成为操作的‘标准尺’。目标只有一个，用百分之百的细致，换取百分之百的平稳。”

| 市场向前冲 |

听见客户的心声

生产是根基，而市场则是兑现价值、夺取胜利的最前沿。从政策到服务，从发运到协同，市场先锋如何以行动诠释“决胜在市场，功成在营销”？

复合肥一体化南方市场负责人何涛表示，“政策上一地一策，精准打击；推广上会议赋能，助力分销；资源上聚焦核心，保障畅通。带领南方战队，用灵活的战术和坚定的执行，确保完成任务！”

“稳固老客户，开拓新客户，扶持小客户，紧抓大客户。”复合肥一体化西南市场营销人员何志强表示，通过全方位挖掘客户潜力，保质保量

拿下四季度目标；通过差异化资源分配和客户需求挖掘，实现市场潜力的全方位激活。

双瑞公司市场经营部经理刘海忠的策略是“三箭齐发”，一是稳固基本盘，筑牢安全底线；二是深耕“加气走廊”，实现质量双升；三是发力贸易拓展，开辟增量空间。刘海忠表示，“将以‘抢’的意识、‘争’的劲头，精准出击，坚决打赢这场收官攻坚战！”

面对市场环境的波动，服务成为破局的关键，加蓝公司车用尿素事业部经理蹇成伦将多管齐下，奋力实现量利双增，一是政策牵引，因地制宜刺激销量；二是信心赋能，召开座谈会提振客户士气；三是组合出击，拓展车辅业务挖掘新增长点。

加蓝公司三聚氰胺销售人员陶敏以“服务上行”为承诺，“订单24小时内极速响应，客户问题第一时间解决。同时，深入市场一线，用贴心的服务和精准的判断，确保产销平衡，完成目标。”

高分子子公司供销管理部副经理于自然提出“双线作战”的统筹思路：“‘收官’与‘奠基’双线作战，市场端高举高打与规模放量并行；采购端集中采购与精准替代降本。通过采-供-销-研的高效联动，既要冲刺全年目标，更要夯实未来发展的根基。”

市场部经理助理罗丁聚焦打通产销“最后一公里”，通过科学布局，让仓储成本“降下来”；通过优化调度，让装车发运“快起来”；通过精准协同，让产销信息“畅起来”。罗丁表示，“将以高效的后台保障，全力支撑前线销售目标的达成。”

在房地产销售和天然气销售领域，收官战的打法更加聚焦。实业公司规划营销部经理刘磊表示，“以‘现房优势’造势，以‘精准营销’破局。通过打造‘住房+车位’的联动去化闭环，打好地产项目的收官战。”

天投公司销售管理部副经理李政则守护能源供应的关键节点，“在冬

季供气的关键时期，将通过无缝对接上下游，优化服务流程，确保‘采暖季’天然气稳定供应，用优质的服务为收官战保驾护航。”

| 品质铸尊严 |

金字招牌的信誉

在冲刺收官的决胜阶段，质量是赢得市场的“通行证”。它关乎品牌信誉，更关乎客户信任。质量卫士们如何严把每一道关，守护“美丰智造”的金字招牌？

在化肥分公司，质量计量部经理张海军将四季度的质量工作概括为“品质、成本、效率”三条主线。品质红线不容妥协，尿素产品内在质量必须100%优等品，外观要粒度均匀、包装整洁，为销售打造“硬核”竞争力；成本控制精打细算，全面推行回收袋循环利用，在包装环节为公司“拧紧”每一分钱；人员与设备双升级，通过对分析人员的全员考核与仪器的精心维护，确保每一个数据都



精准，每一分投入都值得，为生产优化提供最可靠的数据支撑。

如果说张海军关注的是质量管理的整体战略，科技公司研发中心初级主管雍思元则聚焦于生产过程的“精准监测”。作为原料入厂、产品出厂和生产过程的重重“守门员”，雍思元表示，“用精准的分析，为优质原料‘放行’；用可靠的数据，为生产调节‘导航’，为产品等级‘定音’。将当好生产的‘眼睛’，确保输出的每一组数据，都经得起考验。”

走进质量检验室，复合肥一体化质量计量部经理邱军正在点击屏幕查看全流程数据链。邱军表示，将以“两零”红线筑牢质量防线，一是产品养分与净重“零偏差”，二是质量流程“零漏洞”，实现从源头到终端的全过程精准监督。用无可挑剔的质量，为市场冲锋提供最强保障。

如果说“源头”与“过程”是质

量防线的骨架，那么质检员则是其“神经末梢”。高分子公司重载膜事业部质检员杨斯羽的冲刺宣言掷地有声，“将用自己的专业和细心，守住产品合格率，守住客户的满意度。将擦亮质检的‘探头’，不让一个瑕疵流出，为公司的高质量发展和年度收官战，贡献百分之百的质量力量。”

| 科创赢未来 | 点亮前行的星光

研发不仅是解决当下问题的“技术基石”，更是引领未来发展的“创新引擎”。四季度，研发团队从不同维度出发，以精准策略推动技术成果转化与市场竞争力提升。

从实验室到田间，研发人员正将理论成果转化为实际生产力。技术经济研究院作物研究岗位陈朝霞的战场覆盖实验室与田间，“我将通过扎实的田间示范与效果评价，让每一个数

据都成为产品竞争力的可靠注脚，为全年研发任务交付一份经得起市场检验的答卷。”

科技公司研发中心副经理邹忠良聚焦于项目的实际运行优化，“我们成功将UAN项目从‘蓝图’变为‘现实’。下一步，我们的目标是让装置‘跑得更稳、产得更优’。通过精准控制、效率提升和快速检测，实现‘装置效能佳、产品质量优’的目标，让新产品迅速转化为市场竞争力。”

冲刺、预备与探索协同推进的道路上，化肥分公司技改研发部经理张明星提出“三线并进”，“一是冲刺线，全力推动增产节能项目落地见效；二是预备线，精心谋划2026年研发方向和重点；三是探索线，深入调研化工产业发展方向。”既关注当前任务的紧迫性，又为未来规划蓄力，同时保持对行业前沿的敏锐洞察，形成短期、中期与长期目标的协同推

进。

客户需求导向的研发实践也尤为重要，高分子公司研发岗位吴德财以客户需求为核心驱动研发进程，“市场需要什么，我们就研发什么。四季度，将紧盯高阻隔膜材这一市场前沿，以‘周’和‘月’为单位分解目标，全速推进从配方设计到样品试制的全过程，力争在最短时间内，为客户‘量身打造’出满意的产品，为公司的市场冲锋提供最前沿的‘弹药’。”

| 保障强支撑 | 坚实无声的守护

当我们为前线的每一次突破喝彩时，背后离不开一支默默守护的保障队伍。他们守护着家园的和谐、保障着出行的顺畅、供应着生产的“粮草”。让我们将镜头转向这些幕后的坚实力量，听他们如何用坚守与服务，为公司的收官之战筑牢最坚实的大后方？

“我将以一名党员的初心，将服务做到家，让温暖入人心，创造安心、舒心的工作生活环境！”公共事务管理中心德阳物业办公室负责人申裕国以“三道安全防线”作为为四季度攻坚重点，“一是让消防安全警钟长鸣；二是让旧改工程惠及于民；三是让舌尖上的安全万无一失。”

在后勤的“大后方”，出行保障同样不容忽视。公共事务管理中心驾驶员孙永同以“稳健车轮”为责任担当，“我的方向盘连接着任务与目标。我承诺是，每一次出发，都安全准时；每一次操控，都节能降耗；每一次服务，都贴心周到。我将用最稳健的车轮，保障大家的公务出行，为公司的年度冲刺贡献一路向前的力量。”

物资采购中心绵阳采供科科长胡德伟直言，“四季度的攻坚策略是，向国产替代要效益，向自主加工挖潜力，向源头控制降成本。将充分利用优选供应商和价差稽核模型，严把成本关，畅通供应链，以决战姿态，为生产前线提供最可靠、最经济的物资保障。”

从安全防线的“三重盾牌”到出行服务的“稳健车轮”，再到物资供应的“精准策略”，后勤队伍以细致入微的行动和务实创新的思路，为公司年度冲刺提供不可或缺的坚强支撑。

（代明珠 综合）

本文图片

何雪 任道平 李尘城 杨昊霖



行业寒冬中的“破局者”

——美丰加蓝车用尿素外发攻坚创效纪实

今年以来，车用尿素行业面临市场竞争加剧、价格战持续、物流需求增速放缓等多重压力，整体步入低迷期。在这片无声的硝烟中，美丰加蓝敏锐捕捉到外发市场的新机遇，以“抢抓机遇、攻坚创效”为行动纲领，通过抢抓9.5kg包装车用尿素外发商机，打赢一场逆势突围的“攻坚战”，为公司在行业低迷期实现营销破局和攻坚创效做出积极贡献。



敏锐洞察 锚定机遇

市场机遇的捕捉，往往是藏在与客户不经意的走访交流中。早在今年2月，车用尿素颗粒销售业务经理陈明广在云南市场走访期间，从客户反馈信息中敏锐捕捉到一个关键商机：“受国家政策调整影响，9.5kg车用尿素包装现在陆续外发……”

陈明广迅速将这一极具价值的市场信号汇报给公司。“市场不等人、商机更不等人，只要有利润我们就做！”加蓝公司高度重视，深知在同质化竞争激烈的当下，唯有主动出击才能抢占先机，赢得增量创效的主动权。

公司果断决策，当即启动快速响应机制，决定围绕该业务开展专项攻关。任务下达，业务人员不辞辛劳，潜心市场，与客户促膝长谈，摸清市场真实需求，深入了解渠道模式、市场价格、包装样式、配送时效、交货周期和售后保障全业务流程信息。

摸清门道后，业务团队迅速调整营销方案，开始到市场寻求订单。经过与云南周边客户的多次洽谈，到3月份公司成功拿下首批外发越南订单，让外发市场业务从“可能性”变为“现实性”。

全面协调 保供市场

9.5kg包装规格，这是公司尿素生产40年来，从未生产和销售过的包装规格。

为确保业务落地，公司随即整合内部资源，将9.5kg包装作为外发业务“先行军”，聚集各方力量，力求精准定位和快速响应，全力打开外发

市场。

从一个尚未落地的包装概念，到符合国际标准的产品顺利送达外发客户手中，这条外发之路布满看不见的“隐形门槛”。全新包装设计、专用灌装生产线、产品包装袋…每一个环节都是未知的挑战，每一步推进都需攻坚克难。

在9.5kg包装方面，公司缺乏成熟经验，销售团队第一时间在市场搜集5根样品包装袋，并联动高分子公司协同打样，同步推进9.5kg包装的改版、试生产，最短时间批量生产。

生产环节也同样面临灌装线适配问题，通过强化内部分工协作，与生产单位建立沟通机制，联动配合保障产品供应，合理安排生产计划，在短短一个月内确保首批产品顺利完成。

第一批订单任务完成赢得客户信任，外发订单接踵而至，原有产能无法满足需求，加蓝公司立即汇报总部，并迅速启动应急保障方案，协调增设灌装生产线、补充灌装人员、新增喷码机，想方设法增加产能，有效保障订单及时供应。

同时，加蓝公司组建专班对接人员，全程跟进生产进度、检测和物流发运等，确保每一批产品都能安全准时送达客户手中，构建起覆盖全链条保供方案，为外发业务的持续推进夯实根基。

实干攻坚 多维增效

此次9.5Kg包装颗粒车用尿素外发业务的突破性成果，其价值远不止于订单带来的直接收益，更成为加蓝公司在行业寒冬中寻求破局的“多维引擎”，实现经济效益与战略价值的

双重提升。

在经济效益上，外发业务有效规避低价竞争内耗，提升产品毛利率，为企业创造利润增长点；在品牌价值上，提升美丰车用尿素品牌在行业内的知名度与影响力，为后续拓展外发市场奠定坚实基础；在战略发展层面，这场“突围战”，增强加蓝公司应对市场风险的信心与底气，凝聚起攻坚克难的合力，为公司产品探索“内外双循环”发展模式提供经验。

政策的加持，让外发业务再上台阶。9月，随着国家相关政策出台，为符合条件的优质企业提供车用尿素外发配额支持，加蓝公司凭借前期外发实绩与产品品质优势成功获取配额，为后续1000kg吨袋包装产品的批量、持续外发铺平道路，实现“以小带大、逐步放量、营销破局、攻坚创效”的格局。

从9.5kg包装的精准破局，到依托国家政策实现1000kg吨袋规模外发，加蓝公司在车用尿素行业的低迷期完成一次从业务拓展到视野升级的跨越。未来，将继续秉持主动求变、敢于破局的精神，不断优化产品结构、提升服务品质，为公司持续增效贡献更大力量。

（孟媛）

寒夜攻坚显担当 奋力冲刺收官战

秋冬之交，寒意渐浓，但公司生产现场一线，一场场与时间赛跑、为环保赋能、为安全护航的攻坚战役正悄然进行。10月末至11月的深夜里，化肥分公司三期尿素装置造粒塔顶、多功能尿素生产线上，科技公司1号空压机旁……处处是坚守的身影、忙碌的脚步，他们以夜为昼、以汗为墨，为“奋战四季度、打好收官战”写下最有力的注脚。



塔顶夜战 汗水点亮星空

10月30日晚7点，化肥分公司三期尿素装置造粒塔14楼，灯火通明。检修工人们正顶着寒风，紧锣密鼓地进行喷淋系统环保改造。

“我们要在塔顶四周增加喷淋，像下雨一样把粉尘带下来，有效降低PM2.5。”尿素一车间安全副主任王明俊一边紧盯作业环节，一边细心为工友整理安全绳。

检修人员陈林从下午3点就开始忙碌，全身已被尿素杂质浸透，举起布满结晶的双手笑道：“你看，我现在的双手都合不上，全是尿素液。”笑声背后，是连续数小时的颤抖与坚持。

在昏暗的照明下，廖明金、韩松陶等人蹲在地上，一丝不苟地缠绕生料带，确保每一处气密封扎可靠。晚风凛冽，工装湿了又干、干了又湿，却无人抱怨。

晚上8点，改造顺利完成，70米管道、60个喷头安装到位，直到这时，许多人才想起还没吃晚饭。

班长邓平川望着浑身脏污、鞋裤湿透的兄弟们，轻声说道：“谢谢大家的坚守，辛苦了。”

空压机攻坚 15小时守护

11月21日下午5点，科技公司仪电车间接到任务：“对1号空压机进行空试并做好启机准备。”作为园区仪表气动调节阀的核心动力源，1号空压机稳定运行直接关系到整个生产系统的安全与连续。

电工班迅速行动，陶志国、胥杰检查电气系统，洪兴贵确认现场设备状态，盛雷坚守110kV站保驾护航。

随着对讲机中传来，“允许合闸指令”。启

机键按下，电机平稳运转，空试正式开始。团队人员每30分钟轮流记录运行数据，持续监测3小时，确保数据稳定、可追溯。

冬夜寒冷，但现场热情不减。维修团队完成机械连接后，电工们立即复盘启机，带负荷试运同步启动。

从夜幕降临到次日清晨，历经15小时连续奋战，1号空压机各项指标全部达标，圆满交付使用。

寒夜坚守 守护装置平稳

11月22日凌晨两点，化肥分公司尿素二车间抗爆室内灯火通明，蒸发主操刘荣勇与副操王志诚完成交接班后，迅速投入多功能尿素转液与配料工作。

刘荣勇仔细检查泵体阀门，启动后用手背轻触管线判断物料流动，严密监控压力变化。与王志诚默契配合，通过规范手势和简短指令，高效完成所有操作。

凌晨五点，工作结束，刘荣勇摘下安全帽，眉梢的汗水已凝结成冰。窗外城市将醒，而他们通宵未眠，守护着年产30万吨尿素装置的平稳运行。

从造粒塔顶的环保改造，到空压机房的连夜抢修，再到蒸发岗位的通宵坚守——这些深夜里默默付出的身影，是“奋战四季度”中最真实的写照。他们用专业与坚守，筑牢安全环保防线，夯实提质增效根基。

在这个决胜收官的关键时期，正是这些平凡而坚定的守夜人，用汗水点亮星空，用担当赢得时间，为企业发展注入最恒久、最温暖的力量。

（阳双文 洪兴贵 邓平川）

巧手“抠”效益 旧物“挖”潜能

连日来，科技公司、化肥分公司各车间紧紧围绕“降本增效”目标，从大处着眼、小处着手，通过技术革新、修旧利废、精细管理等手段，深挖内部潜力，在节能降耗的土壤上精耕细作，结出一串串丰硕的果实。



变废为宝 废旧物资焕新

科技公司各车间在“废”字上做文章。三胺车间将库房中一批损坏的废弃托盘，经过筛选、修缮、喷印标识后，成功改造为“排灰专用”托盘，让30多个废旧托盘重获新生，既规范灰渣堆放，又释放仓储空间。

水汽车间在检修空压机出口阀时，从废旧阀门中精准拆解、打磨出可用的核心部件——一枚小铜套，成功修复故障阀门，以“零成本”投入保障设备平稳运行。

仪电车间仪表班长李虹儒更是修旧利废的能手。在GDS系统整改中，修复闲置的报警控制器；面对故障的进口电磁阀，通过拆解、清洗、更换密封件，成功使其恢复功能。这两项举措便节约采购成本3000余元，并以

身作则激发班组的钻研热情。

油田助剂车间有着自己独特的“降本密码”——每个价值700多元的吨桶。车间建立一套严格的清洗流程：高压冲洗、拖布擦净、空气吹干，确保吨桶能够安全循环使用。

“一个吨桶多循环一次，生产成本就省出七百块。”这种将“循环复用”理念融入日常操作的务实做法，让节约成为看得见的效益。

攻坚克难 小改小革解题

在化肥分公司，一线员工不仅是成本的控制者，更是效率的提升者。

尿素一车间检修班组接到紧急改造任务后，迅速成立攻坚小组。面对粉料输送不畅的难题，集思广益，创新性提出从四楼回旋筛底部下料，增

大管路倾斜角至50-60度，利用重力成功破解下料瓶颈；又巧用45度弯头简化管路连接，高效完成小包装粉料输送管路改造，保障市场供应。

合成氨二车间检修班主动对两台故障超高压油泵站进行“手术”，通过拆检、更换关键密封件和柱塞，让使用近20年的老设备重获新生，节约采购成本5万余元。

从优化工艺到修旧利废，从技术攻坚到循环利用，车间一线正将“降本增效”内化于心、外化于行。这些看似微小的举措，汇聚起来便是推动企业提质增效、实现可持续发展的力量。全员奋战、全力冲刺，正成为公司迈向更高质量发展的坚实底气。

（邓平川 景雪梅 王金华 潘雄 孙奎 陶洪全）

美丰梅塞尔提前2个月完成年度目标



在“奋战四季度、打好收官战”的关键时刻，美丰梅塞尔传来喜讯，截至今年10月底，该公司提前2个月完成年度目标任务，销售收入同比增长10%，利润同比增长115%，且连

续8年实现盈利并回馈股东。

今年，美丰梅塞尔生产端、销售端协同发力：生产系统通过持续技术改造，不断夯实增长基础。通过优化工艺流程、引进先进设备，并依据尾

气量合理调度生产、改造冷量回收管道，实现生产效率与产品品质的双提升。

销售系统在稳固现有客户的同时，积极拓展高附加值客户群体，并依托公司先进技术发展回收配套等新型业务；瓶装气业务成为发展重点，新增杜瓦充装业务，进一步丰富业务结构。同时，各职能部门坚持以业务为导向，积极协同，为前线提供坚实保障。

（费漫）

贵州加气走廊兴仁加气站投运



11月7日，双瑞公司贵州加气走廊项目兴仁加气站进入试运营。截至目前，加气走廊项目建成投运加气站7座，日LNG销量近200吨。

双瑞公司表示，加气走廊自有终

端建设，为阆中双瑞、东财双瑞两大生产基地的自产LNG提供坚实且稳定的市场支撑。在外部市场价格频繁波动的背景下，可有效缓解价格波动对定价的冲击，确保自产LNG价格始终

稳定在合理区间，成为保障产销平衡的“护城河”，并为上下游合作伙伴提供清晰、可靠的价格预期。

加气站损耗管理是影响运营效益的重要环节。近期，双瑞公司推行“专人定点盯损耗”机制，现场配合卸车、聚焦关键卸车数据、优化流程，将损耗管理从“被动补救”转为“主动防控”，确保卸液精准度提升，有效降低产品损坏。

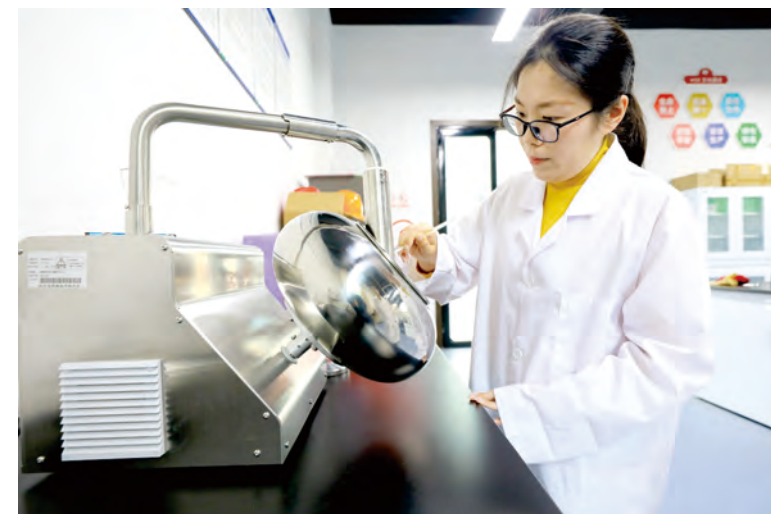
（彭强）



视觉

奋战四季度 打好收官战

四季度的号角
早已嘹亮
每一道流水线
都奔涌着冲刺的热浪
安全帽下的目光焊花般明亮
报表上的数字是汗水凝成的诗行
把“奋战”二字
写进每一次日出东方
把“收官”二字
写进每一道工艺的脊梁
这是一场与时间的赛跑
每一方气 每一粒肥 都是勋章
当岁末的钟声 轻轻敲响
我们以拼搏的姿态
敬山河 敬梦想



本版图片
何雪 唐有 李瑞琪 杨昊霖 赵欣影 孙小艳

科技创新

创新之火，点亮未来。本期推出“科技创新”专栏，聚焦公司创新实践，展现科技驱动发展的澎湃动能。今年9月，公司印发《关于奖励优秀科技创新成果的通知》，对20项优秀科技项目、14项知识产权和7项技术标准给予奖励，奖励金额23.6万元。

从一线工艺改造到高端专利突破，从标准制定引领到跨界协同研发。这里有系统生态的厚植沃土：从战略引领到政策激励，从研发倍增到机制优化，一套完善的创新体系让“科技之花”绚烂绽放。这里有攻坚克难的破局之举：科技公司UAN溶液的成功试产与量产，展现了瞄准市场、精准研发、协同攻坚的硬核实力。这里还有开放协同的裂变效应：高分子材料产业研究基地通过政校企六年精诚合作，释放出“1+1+1>3”的聚合能量。

创新之火，正呈燎原之势。期待能记录并见证更多创新故事，汇聚智慧，激发灵感，共同为推动公司高质量发展注入强劲新动能。

科技创新“沃土” 何以结出累累硕果？

——解码四川美丰高质量发展背后的“创新密码”

问题

近两年，公司科技项目、知识产权、技术标准等创新成果硕果累累，是什么让这片创新的“土壤”如此肥沃，让“科技之花”不断绽放？

答案

答案，在于一套从战略引领到机制保障的系统化创新体系——

战略引领，构建创新体系：公司建立起从顶层设计到基层执行的系统化创新管理体系，层层压实责任，确保创新战略有效落地。

政策激励，点燃创新热情：出台《科学技术创新奖励实施细则》等政策，设立覆盖全方位的奖项类别，激发全员创新活力。

投入倍增，夯实创新根基：研发投入持续增长，为创新提供硬支撑。

机制优化，营造创新生态：奖励周期从三年一评缩短为至少一年一评，实现及时激励，营造出“时时可创新、人人想创新”的浓厚氛围。

结论

从破解产业链瓶颈的工艺改造，到紧贴高端市场的专利技术，再到掌握行业话语权的技术标准，四川美丰以系统性的战略布局和坚定的资源投入，将科技创新打造为驱动高质量发展的最强引擎。在这片精心耕耘的创新沃土上，智慧与汗水正浇灌出更绚丽的科技之花，孕育着未来发展的无限可能。

创新之火，点亮未来。今年9月，公司印发《关于奖励优秀科技创新成果的通知》，对近两年涌现出的20项优秀科技成果、14项知识产权和7项技术标准，进行表彰奖励，奖励金额23.6万元。这背后，究竟是怎样一片孕育创新的“沃土”？让我们一起探寻。



从“同开同停”到“独立运行” 一项改造盘活整条产业链

在本次获奖的20项优秀科技成果中，科技公司完成的“硝酸铵装置原料气工艺流程改造”项目拔得头筹，并获得此次单个优秀科技成果项目最高奖励——20000元。这一项目，成功破解了制约三聚氰胺循环经济产业链稳定运行的瓶颈。

“当时压力非常大！这项技术改造关联着整条产业链！”科技公司硝酸硝铵车间主任陈春祥道出当初的挑战。

根据国家应急管理部要求，硝酸铵装置需与三胺装置“同开同停”。这意味着，上游三胺装置一旦停车，下游硝酸铵、复合肥等装置便可能“被迫”连锁停产，不仅造成经济损失，更带来频繁开停车的安全风险。

“没有先例可循，是团队面临的重大技术难点。”陈春祥坦言，原有

的备用方案虽经多年实践验证，却与最新法规要求存在出入。

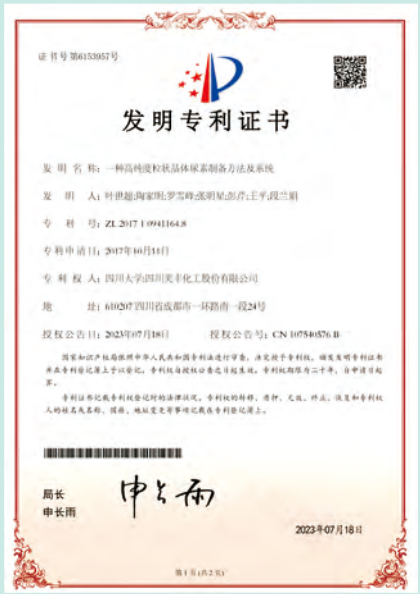
经再三思量、对比，2023年4月，团队大胆提出“模拟三胺尾气”的创新思路——从尿素装置引出氨和二氧化碳，经混合调配后模拟出与三胺尾气组分相似的原料气，供给硝酸铵装置使用。这样，即使三胺停车，硝酸铵也能“独立”安全运行。

思路突破后，争取行业专家和监管部门的认可成为关键。团队精心准备汇报材料，经过多轮沟通与论证，2023年7月，方案最终通过专家评审。更令人鼓舞的是，一位参与制定国家标准的权威专家专程赴绵阳现场考察后，对方案给予了肯定。

该项目投用后，通过对一个年度的流程启用统计，生产硝酸铵21000余吨，年创效约200万元。更为

重要的是，有效保障了产业链的长周期安全稳定运行，降低因频繁开停车导致的工艺安全风险。同时，稳定的生产也使得硝铵废水处理难题迎刃而解。

“该项目的成功实施，不仅创造了‘真金白银’的效益，更为行业提供范例。”陈春祥表示，目前正积极推动将这一创新工艺纳入更规范的安全技术标准体系，为行业解决同类难题提供“美丰方案”。



从“粉末状”到“米粒形” 一项专利紧贴高端市场方向

在14项知识产权类奖励中，化肥分公司的“一种高纯度粒状晶体尿素制备方法及其系统”发明专利尤为亮眼，标志着公司在高端差异化尿素产品研发上取得突破。

化肥分公司技改研发部经理张明星谈到，该专利成功开发出一种具有高纯度、大颗粒、低缩二脲（低于0.2%）等卓越特性的特种尿素生产技术，其产品质量标准足以达到化学纯或分析纯的级别，实现普通农用尿素向高端精细化学品的跨越。

“研发过程中，如何有效制取并控制缩二脲含量在极低水平，是团队面临的最大挑战。”张明星介绍道，缩二脲是尿素生产中的副产物，其含量过高会对许多应用场景，特别是高端领域产生致命影响。

面对这一难题，团队没有退缩，

沉下心来，深入钻研尿素生产的反应机理和结晶动力学，对缩二脲的生成与分离路径进行科学溯源。通过大量实验，团队系统筛选多种辅助溶剂，最终找到那个“黄金配方”，使得尿素分子能够在特定溶剂体系中高效、有序地结晶析出，形成规整的晶体，将影响产品纯度的缩二脲分子最大限度地留在母液中，从而实现高效分离。

“与市面上常见的高纯度尿素多为疏松的粉末状不同，该专利技术生产出的产品呈现出光滑光泽、晶形规则均匀的米粒形晶体，品相极佳，物理性能稳定，更便于储存、运输和后续加工。”张明星表示，该技术并非停留在实验室阶段，而是设计完整的连续化、高效化工业生产系统。整体能耗较低，且全过程绿色环保，无废

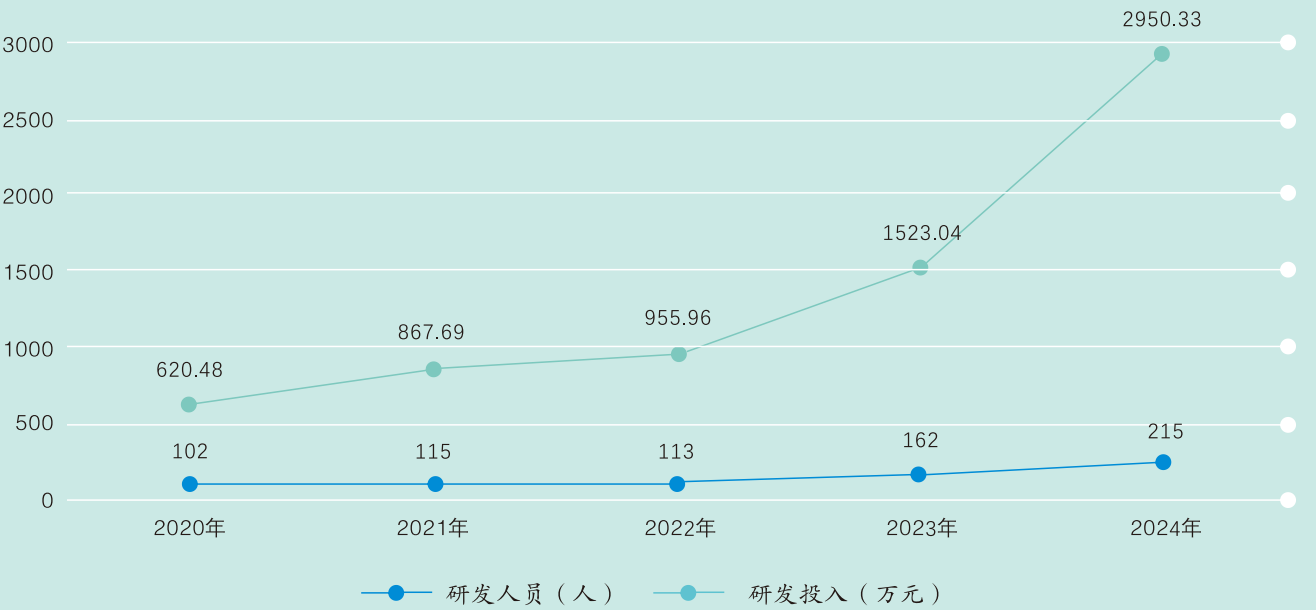
气、废水、废渣产生，符合现代工业发展的方向。

“尽管当前面向高端医药、化妆品、高级工业助剂等领域的市场需求有限，尚未进行大规模工业化生产，但其战略意义极为深远。”张明星谈到，这标志着公司在高端差异化尿素产品的研发上取得突破，证明公司技术团队有能力叩开高端化学品市场大门。

“这项成果以及公司给予的奖励，极大地坚定了团队深耕高端差异化尿素产品研究的信心与决心。”张明星表示，这份奖励是对团队专业能力、创新精神和实际贡献的肯定，将激励大家继续向着更高、更远的技术目标迈进。



近五年四川美丰研发投入情况



从“跟跑”到“领跑” 一套标准抢占行业话语权

当今企业竞争中，得标准者得天下。在此次技术标准奖励中，生产运行部牵头制定的5项技术标准受到奖励，体现了公司在标准建设领域的实力。

“制定这些技术标准的初衷，就是为了更好地适应市场，增加使用体验感，提升客户使用体验和满意度。”采访中，生产运行部副经理税勇坦言，通过标准引领，扩大“美丰”品牌的行业美誉度和市场影响力，从而获取更高的产品价值和行业话语权。

税勇举例谈到，“严格执行新企业标准的新特肥产品，其市场附加值和价值远高于传统的同类型老产品，标准带来的效益提升也是实实在在的。”

近年来，公司组织制定的技术标准不仅数量上增多，覆盖的产品和工艺范围更广，而且其内容的详细程度、技术指标的严格性都有质的飞跃。

“我们内部制定的技术标准，其关键指标均严于国家推荐性标准。”生产运行部陈实表示，手握先进、严格的技术标准，意味着在激烈的市场竞争中掌握定价主动权和规则定义的能力，这些“美丰标准”逐渐成为客户信赖、市场认可的标签。

税勇表示，未来将更紧密地配合公司研发、市场部门，根据终端市场需求变化和新产品的精确定位，持续开展符合美丰特色、差异化的技术标准体系建设，不断迭代更新，让“美丰标准”在行业内真正成为高品质、

高附加值的代名词，助力公司从行业技术的“跟跑者”，稳步迈向“并跑者”乃至“领跑者”。

从“顶层设计”到“生态营造” 一套机制激活一池春水

“科技创新之花绚烂绽放，离不开肥沃的土壤和精心的培育。”作为公司科技创新的管理枢纽，技术经济研究院院长朱德华道出了公司系统性培育创新生态的秘诀。

公司将科技创新确立为企业发展的核心动力。在管理层面，构建了从公司到职能部门再到分子公司的系统化创新管理体系，明确各级责任，确保创新战略层层落地。在制度层面，出台《科学技术创新奖励实施细则》等一系列政策，对项目研发、费用管理、知识产权保护等进行规范，明确了专利、先进技术、科技成果等奖励标准，并建立常态化申报评审机制，有效激发全员创新活力。

最直观的体现莫过于研发投入的持续增长。据公司2020、2024年报

显示，2020年，公司研发人员102人，研发投入近620万元。2024年，公司研发人员达215人，较2020年增长110.8%；研发投入近3000万元，较2020年增长375.8%……这组数据有力证明了公司对科技创新“真金白银”的战略性投入。

同时，奖励机制也在不断优化迭代。“过去，公司每三年召开一次科技大会，集中表彰科技创新成果。现在，缩短奖励时间周期，一年至少集中奖励一次，解决之前奖励不及时的问题，并且对效益突出的给予重奖。”朱德华表示，这种变化旨在营造“时时可创新、人人想创新”的浓厚氛围。

除物质奖励，公司还建立多元化的激励机制。“有荣誉证书颁发，对

其中表现优秀的职工优先考虑晋升。”朱德华表示，这种物质与精神、短期激励与长远发展相结合的机制，正激发着大家的创新潜能，让科技创新成为推动公司高质量发展的强劲引擎。

从一线攻关到专利突破，从标准制定到机制保障，公司正以系统性的战略布局和坚定的资源投入，在科技创新的道路上稳步前行。获奖名单上的每一个项目、每一件专利、每一项标准，都是美丰人智慧与汗水的结晶，也是公司迈向更高质量发展阶段的坚实脚印。在这片重视创新、激励创新的沃土上，更多的科技之花正在孕育，等待着下一个丰收的季节。

（王建勋）

政校企聚合 六年磨一剑

——高分子产业研究基地释放“1+1+1>3”的裂变效应

一份绩效评价报告，为一场历时六年的创新长跑写下有力的注脚。

“项目在绩效评价周期内，基本达到合作目的，财务管理基本规范……”9月25日，高分子子公司会议室，专家组对“美丰先进高分子材料产业研究基地”的评审结论，让在场所有参与者倍感振奋。这纸“成绩单”，轻描淡写间勾勒的，是一条从技术“洼地”到创新“高地”的攀登之路。

回溯至2019年，同样是一个充满期待的初夏。政府、高校、企业三方的手紧紧握在一起，共同为一个雄心勃勃的目标按下启动键：构建一个能释放“1+1+1>3”聚合效应的创新联合体。六年精耕，如今，这个当初的构想已结出沉甸甸的果实。



因势而谋 构建政校企融合新范式

2019年5月20日，一场签约在德阳举行。遂宁科技局、射洪、四川大学高分子科学与工程学院、四川美丰，共同签署协议，共建“美丰先进高分子材料产业研究基地”。

“合作前，我们连一位高分子材料专业的研发人员都没有，产品配方研发近乎‘抓药’凭经验。”全程参与、见证签约合作的高分子子公司供销管理部经理蒋涛，道出了合作的初衷与迫切。在自身技术基础薄弱的背景下，公司借力遂宁市“科技强市”的东风，与政府携手走进四川大学的国家重点实验室，最终促成这场“天作之合”。

“政府手握政策与资金、高校坐拥智力与技术、企业直面场景与需求，政校企各方资源高度互补，缺一不可。”蒋涛介绍，这一模式借鉴了沱牌舍得酿酒产业技术研究院的成功经验，共建非独立法人产业研究基

地，实行“企业投入为主、政府支持为辅、学校技术支撑”的创新机制，旨在打破产学研合作中常见的“各自为营”壁垒。

研究基地采用“管理委员会领导下的主任负责制”与“项目制”研发模式。协议明确，合作期内统筹资金1000万元，其中企业投入600万元，遂宁、射洪两级政府各支持200万元，从制度上保障科研投入的持续与稳定。

高分子子公司副总经理夏秀茂对此评价道，“‘企业出题、高校解题、政府助题’的模式，精准地将科研导向市场需求，显著降低企业的创新成本与风险。政府的加入，不仅畅通资金渠道，更增强考核约束力，也让高校更加重视，真正实现‘1+1+1>3’的聚合效应。”

六年精耕
从技术突破到体系构建

六年精耕，这个创新平台实现从

量变到质变的跨越，构建起一套完整的研发与技术体系。

成果产出体系化，研究基地累计立项研发项目30项，成功完成5项关键的校企合作项目，涵盖塑料编织袋、三层共挤重载膜等传统产品，以及功能流延膜、单一材质高阻隔膜等前沿技术，形成层次分明、目标清晰的技术研发体系。

“我们实行严格的项目管理，每个项目都配有详尽的立项任务书。”夏秀茂以全PE高阻隔膜的开发为例，在政校企三方合力下，该产品阻隔性能已达国际先进水平，成为乳品、饮料包装领域的“新宠”。

市场转化高效化，合作以来，研究基地累计开发新产品58个。其中，CPP流延膜系列产品成功投放市场，迅速进入川渝地区第一梯队。多个高性能、个性化新产品实现批量销售，为企业抢占市场先机。

降本增效实质化，仅2024年，通过配方优化便降本约200余万元，旧料回收利用约700吨。具体到产品

线，塑编拉丝、吹膜、重膜等均通过技术手段实现显著降本，有效提升产品市场竞争力。

知识产权集群化，合作以来，提交专利申请14项、授权5项，发布企业标准3项、团体标准2项，并参与制定行业规范，显著提升行业话语权。

人才队伍专业化，通过“请进来+送出去”的模式，举办各类培训150余场，覆盖1100人次。5名青年骨干获得职称晋升，多人荣获市级荣誉。更重要的是，一支20人的自主研发团队从无到有，占员工总数12.2%，为企业持续创新奠定最坚实的人才基石。

行而不辍
创新体从“有”到“优”

任何成功的合作都非一帆风顺。面对项目初期出现的4个校企合作项目延期问题，各方秉持开放务实的态度，及时完善沟通与协调机制，确保后续项目的顺利推进。

“这种在动态中优化、在解决问题中深化合作的能力，是平台得以持续健康发展的重要支撑。”夏秀茂表示，站在新起点，公司与四川大学已续签三年合作协议。研发平台已从外部助力，内化为企业发展的核心需求，未来合作将更加聚焦于从“有”到“优”的升级。

新一轮合作将重点推进三方面工作：一是产品高端化，在各产品线开发高附加值的“拳头产品”，改变以市场常见流通产品为主的局面；二是能力系统化，建立科学的培训体系，针对各产品线业务特点，进行系统性理论学习与考核，提升团队底层研发能力；三是知识资产化，完善各产品线的工艺配方数据库，实现技术经验的系统沉淀和高效传承。

这种创新合作模式的成功实践，不仅为企业技术升级安装了“加速器”，更为传统产业转型提供可复制的“样板间”。随着新一轮合作的展开，这个平台将继续发挥其独特优势，一方面深化与四川大学的科研合

作，攻坚关键技术；另一方面更紧密地对接市场需求，推动更多科技成果走向产业化。

六年探索，一场关于信任、专业与坚持的创新长跑，终于迎来阶段性的丰硕成果。从签约时的满怀期待，到验收时的欣慰与自豪，这段政校企协同创新的佳话，生动诠释了“1+1+1>3”的聚合裂变效应，揭示了创新驱动产业升级的关键密码，成就了一段将协同优势转化为发展胜势的创新范式。

它不仅驱动一家公司在高分子材料产业赛道上向“新”而行、向“高”攀登，更以其扎实的路径与可量化的成效，为传统产业转型升级，提供一个极具参考价值的实践范本。

征程未有穷期。向“新”再出发，向“高”再攀登，这个关于创新联合体的故事，正在书写更加精彩的下一章。

（王建勋）

破局市场寒冬 开辟新品赛道

——科技公司尿素硝酸铵溶液（UAN）首单外发

12月8日，科技公司生产的尿素硝酸铵溶液（UAN）顺利完成首单外发充装，标志着该产品正式进入市场。

此前，该产品已于11月9日通过海关检验，为本次外发奠定关键基础。此次成功外发，也进一步印证了公司在前阶段试产中的技术积累——今年9月30日，公司第一釜UAN溶液一次投料试产成功，填补公司在相关产品领域空白。

科技公司现场为研发中心、合成氨车间、维修车间、硝铵销售部送贺信，要求继续保持昂扬斗志，以更加饱满的热情、更加扎实的作风，全力以赴打好年度收官之战。

技术攻关

稳产优产的突破之路

在农资与化工领域，UAN溶液正展现出越来越广阔的应用前景。这一溶液产品总氮含量可达28%—32%，具有养分含量高、施用灵活、绿色环保等特点，完美适配现代化农业生产需求。同时，其在生产与施用过程中无粉尘污染，氮利用率更高，符合绿色农业发展大趋势。

UAN溶液作为重点攻坚任务，科技公司通过对现有装置进行创新性改造与优化，实现生产技术与管理水平的同步提升。

9月30日傍晚，科技公司UAN溶液试生产现场灯火通明，各部门严阵以待。

“UAN溶液原料已经备料完成，是否可以开始试生产？”

“立即开始投料生产。”

对讲机中的对话拉开了试生产序幕。合成氨、尿素、硝酸铵车间的操作人员各就各位，密切监控工艺流程，充装站内操作人员紧盯数据参数并准确记录。

20时20分，混合槽内温度如期稳定降至工艺要求的65摄氏度。研发中心雍思元、李琼等技术骨干迅速就位，从取样到分析全程严格把关。

次日凌晨1:00，分析结果显示，产品质量完全符合《尿素硝酸铵溶液（UAN）》优等品标准，试生产圆满成功。

试产成功只是起点，实现规模化生产才是目标。

“合成氨车间要做好数据收集和分析，在这些数据中摸索出最佳的原料配比。”生产运行部经理胥练牵头组织合成氨、尿素、两硝车间协同配合，不断优化生产工艺。通过持续攻关，UAN溶液日产量从最初的28吨/天

提升至90吨/天，实现量产突破。

量产之路并非一帆风顺，科技公司坚持“问题导向、靶向施策”原则，迅速组织各车间技术骨干成立专项攻关小组。通过现场勘查、数据论证和反复试验，团队逐一破解技术瓶颈：

——通过提前分析尿素、硝酸铵原料的浓度和密度，精准计算物料配比并实时调整，强化成品分析检测，实现了养分含量的精准把控；

——对水封装置进行技术改造，提升尾气与洗涤液的接触面积，显著提高洗涤效率，杜绝环保风险；

——优化循环流程，提升循环效率，解决成品分层问题……

截至10月底，科技公司累计成功生产UAN溶液617吨。这一系列针对性改进措施，不仅解决生产技术难题，更锤炼团队攻坚克难的能力与协作精神。



通关突围

首航外发的破冰之旅

作为裸液产品，UAN需用专用罐车运输。而它，更是四川省首次生产并出口的该类产物，这让绵阳海关的监管审查更严谨更细致。

报关流程在监管细节处卡了壳。裸液运输的特殊性、省内首例的未知性，让沟通一度陷入胶着。时间不等人，市场不等人。科技公司主动对接，一次次沟通、一遍遍解释产品特性与运输规范，在多方努力仍未破冰的情况下，果断向经开区管委会发函，详述项目意义，恳请支持。管委会迅速响应，以一纸函件向海关提供担保，为这一环节注入关键推力，终于打通了报关通道。

通关只是第一步，法检环节的重要性不言而喻。因产品监管要求特殊，科技公司多次组织专题会议，深

入生产现场研讨方案，从细节处完善流程，确保每一项指标都符合规范。

时间在攻坚中稳步向前。11月7日，海关抽检顺利进行；11月21日，法检合格的消息传来，销售团队第一时间与贸易公司联动；12月3日，合同正式签订。笔尖落下的瞬间，像是为漫长的筹备画上了一个逗号——真正的启航，还在前方。

12月8日，阳光格外透亮。当首辆UAN的专用罐车缓缓驶入美丰科技公司厂区，透明的液体顺着管道稳稳注入罐车，每一次阀门的启闭、每一组数据的核对，都透着不容错漏的庄重。当最后一道流程完成，罐车鸣响一声短笛，缓缓驶出厂门的那一刻，在场的人们眼中都泛起了光。

没有盛大的仪式，却有着难以言喻的荣誉。它载着四川美丰科技的技术底气，载着“首次”突破的勇气，更载着一群人跨越重重阻碍的执着。

从实验室到生产线，从海关窗口到管委会办公室，从充装站到会议室，所有的奔波与坚守，都在车辆驶离的背影中有了归宿。

UAN溶液的成功生产，是科技公司坚持创新驱动、勇于攻坚克难的生动实践，更是全体员工凝心聚力、实干担当的成果体现。

科技公司表示，将以UAN溶液成功量产为契机，以更加昂扬的斗志和务实的作风，直面市场挑战，持续深化产品创新与技术升级，不断拓宽市场领域，提升核心竞争力。

（周程林 谢焜）



市场营销

市场如战场，营销即谋略。在瞬息万变的商业环境中，卓越的营销不仅是传递产品价值，更是构建品牌与用户间的深度信任与共鸣。

本栏聚焦市场前线，探访背后的策略与智慧。我们记录一线如何凭借专业服务与实战经验开疆拓土。从全国性展会的叙事，到田间地头的真切口碑，每一则案例都是谋定而后动的生动注脚。



四款新品亮相 300位合作伙伴羊城共鉴

四川美丰2025年度核心合作伙伴峰会暨新品发布会在广州举行

南国冬日，暖阳和煦；珠江之畔，热潮涌动。12月18日，四川美丰2025年度核心合作伙伴峰会暨新品发布会在广州举行，近300位来自全国各地的合作伙伴齐聚这座充满活力的城市，在融融暖意中见证4款新品亮相。

公司党委书记、董事长、总裁王勇参加并讲话，强调公司将始终秉持“市场为先、客户为上、质量为本、效益为重”的经营理念，与合作伙伴结成更为紧密的“事业共同体”，共同谱写合作共赢的崭新篇章。副总裁童刚、董事会秘书王东、财务总监李全平参会。

当前，化肥行业正经历从“量”到“质”、从产品到服务、从传统到智慧的深刻转型。“创新，是穿越周期、破除困境的唯一法宝。”王勇在讲话中表示，四川美丰将持续以创新驱动为核心战略，紧密围绕市场需求，深化产供销研一体化改革，聚焦“绿色、高效、专用”的产品方向，让研发更贴近田间，让生产更快响应市场，为解决土壤活化、作物品质提升等关键课题提供“美丰方案”。



创新驱动发展，新品引领未来。作为此次峰会的焦点，四川美丰现场发布4款新品——臻狮大量元素水溶肥、美丰智能弹尿素、美丰稳定性尿素以及液本微生物菌剂。

这些承载“臻美丰·润万物”理念的新品，迅速成为全场热议的话题。与会合作伙伴纷纷表示，新品将为市场注入崭新活力，将积极推广美丰新产品、好技术，把切实可行的增产增收方案带给广大种植户。

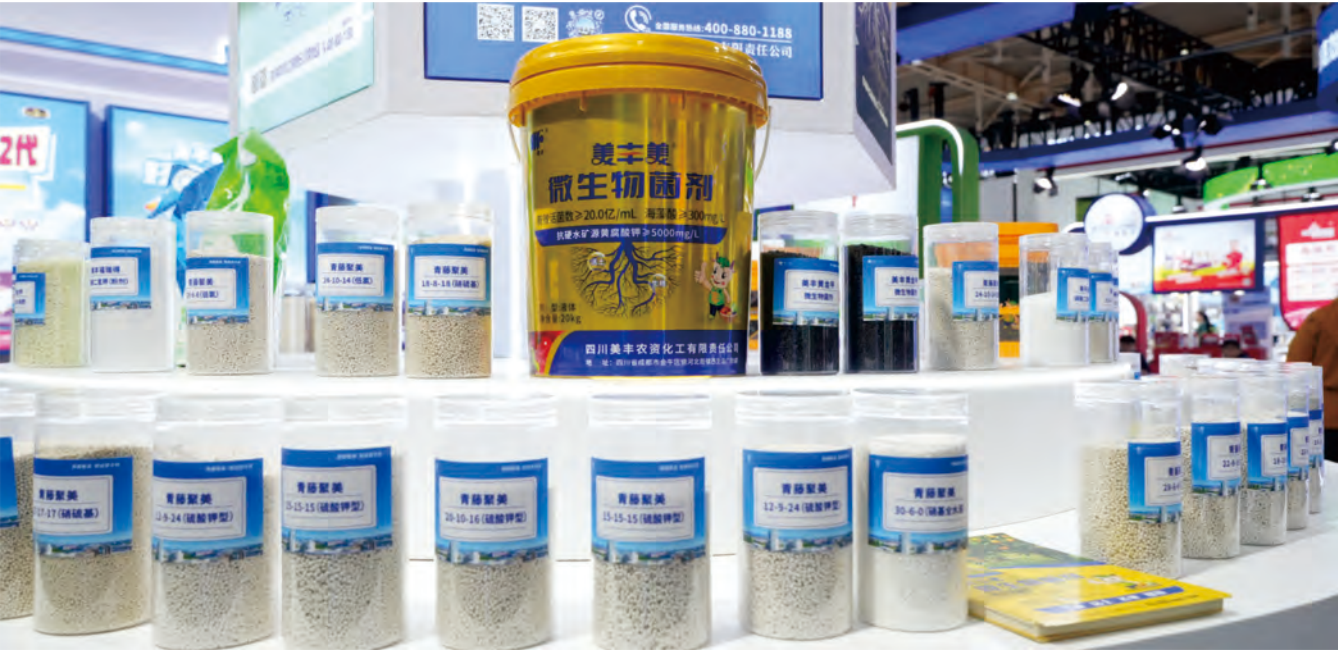
行业报告环节亦精彩纷呈。中国农业大学教授、养分资源高效利用全国重点实验室执行主任陈新平从政策与专业角度，解读“十五五”国家农业农村现代化背景下，我国肥料产业发展战略，并分享与四川美丰合作建设科技小院的成果。

深圳市百年盛世总裁赵一沅以市场视角，探讨AI时代的农资赢利之道，指出农资经销商将向“综合服务商”与“生态组织者”演进。

天津坤禾总经理兼技术总监赵钢勇则从技术层面，阐述合成菌群技术的应用前景，以及与四川美丰共同研发的微生物菌剂在推动农业绿色可持续发展方面的价值。

荣耀时刻，共享丰收。峰会还设置合作伙伴颁奖环节，颁发“金牌合作伙伴”和“星级合作伙伴”奖项，表彰荣耀伙伴在区域市场深耕与共赢发展中所作的贡献。获奖代表纷纷表示，将以此次峰会为契机，进一步深化合作，推动四川美丰优质产品与专业服务，在更广阔的天地生根发芽，共赴下一场丰收之约。





四川美丰连续十六届亮相全国磷复肥展

创新产品与专业服务引瞩目

11月4日至6日，第二十五届中国磷复肥工业展览会在南京国际博览中心举办，四川美丰连续第十六次亮相该展会，并以创新的产品体系与专业的互动展示成为焦点，充分展现了公司在化肥领域的深厚积淀与持续创新活力。

展会期间，党委书记、董事长、总裁王勇到公司展位参观指导，与广大客户及行业伙伴进行面对面交流，精准把握市场最新动态与用户需求，为后续产品迭代与服务升级搜集一线信息。总工程师刘心强现场观展。

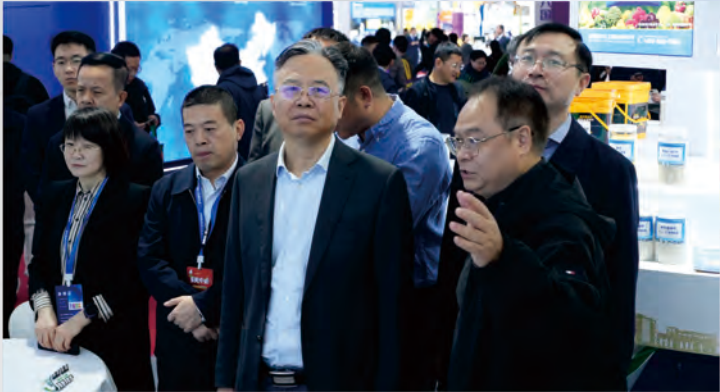
本次展会，公司集中推出三大产品矩阵，以满足多元化种植需求。其中，七大功能肥精准定位经济作物，囊括了海藻酸复合肥、黄金3+金2代、美丰美立方等市场认可度高的明星产品；四款新型尿素，特别是以稳定性尿素为代表的升级产品，通过技术手段显著提升养分利用效率。此外，多款融合最新研发成果的新特肥也同台亮相，如添加DMPP及黄腐酸等增效物质的美丰黄金甲有机水溶肥，兼具营养供给与土壤改良双重功效。丰富而具科技含量的产品线，吸引与会者驻足咨询。

为突破线下展位空间限制，四川美丰创新开设“云逛展”线上直播通道，累计吸引超3000人次观看，互动评论达400余条。复合肥一体化农艺师彭栋蒙在直播中结合具体应用场景，深入浅出地讲解了各系列产品的特性与科学施用方案，并对线上观众提出的各类实际问题进行了专业解答，获得了广泛好评。

四川美丰在展会上的精彩表现也引发了行业权威媒体的集中关注。中国化肥网、《南方农村报》、《中国农资秀》等多家媒体对四川美丰进行了专访，围绕十六届参展的历程、产品技术研发细节以及未来服务现代农业的规划进行了深度报道，进一步提升了美丰品牌在行业内的声望与影响力。

此次磷复肥工业展览会，不仅是行业成果的集中展示，更是市场趋势的风向标。四川美丰通过这一平台，再次印证了以产品研发与农化服务双轮驱动，持续为现代农业发展贡献力量的决心与实力。

（李卓蔓）



参加行业论坛 展示新品成果

高分子公司深度对接行业前沿动态

近年来，在包装材料向“轻量化、可持续、高性能”转型的浪潮中，高阻隔包装薄膜凭借对氧气、水分等小分子物质的精准阻隔能力，成为延长产品保质期、保障产品品质的核心材料。作为西部包装领域的领军企业，高分子公司在今年多场论坛会议、行业展会交流中，推介《美丰恒星单一材质高阻隔膜材解决方案》，以其突破性的技术路径和可持续发展理念，为高阻隔膜材行业注入动能，成为行业焦点。

高分子公司表示，将始终以技术攻关和产品创新为核心驱动力，持续

深化产学研协同与成果转化，构建“市场牵引、创新驱动”的发展模式。今年以来，在华东地区以品牌商供应链为牵引，进入“百草味”软包装供应链，同步对接8家高阻隔膜需求企业，先后开发多款基于BOPP、PET、CPP等不同基材的高阻隔膜；为瑞典斯文森公司定向开发MDOPE抗老化膜，并通过客户测试。同时，聚焦高附加值产品赛道，研发碳黑奶包膜顺利通过伊利乳业检测及货架期验证，为后续切入乳品包装行业筑牢产品根基。

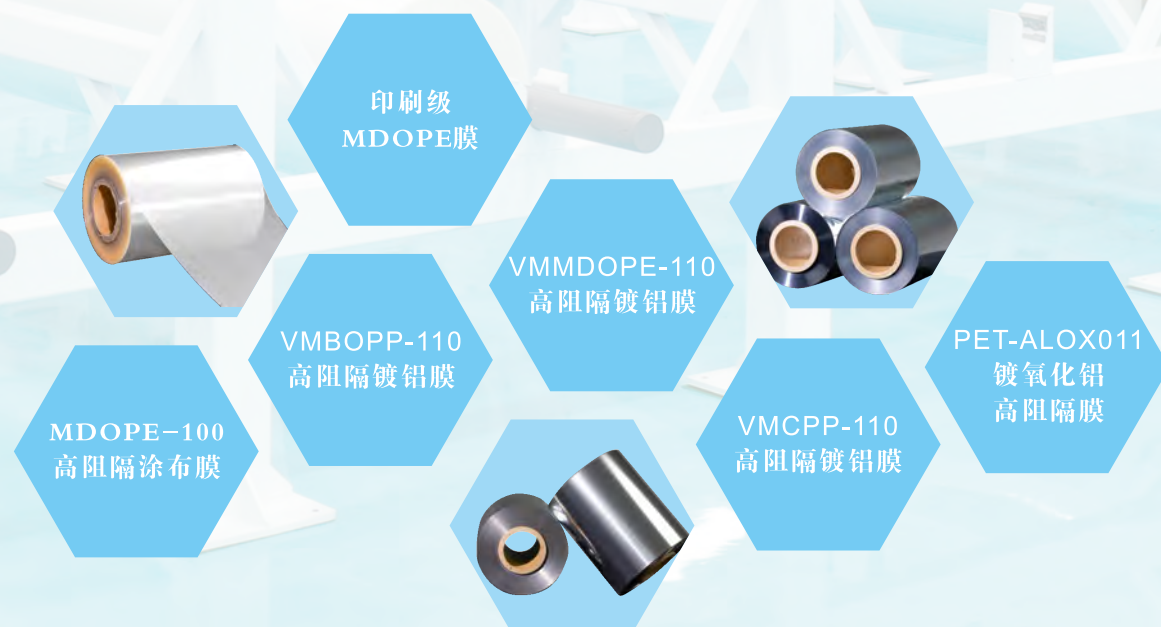
在今年10月举办的2025集装袋行业创新发展高峰论坛暨第六届一次理

事扩大会上，高分子公司深度对接行业前沿动态。会上，高分子公司聆听塑编制品技术创新、产业链融合、阻燃技术升级、品牌建设及可持续发展等专题主旨报告，系统把握“双碳”背景下行业绿色智造、功能化产品升级的核心趋势。会后，赴高新技术企业——陕西聚能塑业有限公司实地参观，近距离考察其改性塑料研发、功能母料生产等领先技术与产业布局，参观其研究中心运营机制和成效，为后续技术合作与产业链协同奠定基础。

（蒋涛）

让自然重归简净之美

美丰恒星全PP/PE高阻隔膜材



砥砺前行 聚力共赢

美丰加蓝召开车用尿素客户座谈会

11月20日，美丰加蓝“砥砺前行·聚力共赢”2025年度车用尿素核心客户座谈会在河南举办。来自全国各地的经销商代表齐聚一堂，围绕行业发展趋势、市场策略与合作前景展开深入交流，共同擘画未来发展蓝图。

美丰加蓝感谢经销商伙伴长期以来的信任与支持，表示将继续以产品创新为驱动，强化品牌运营，优化渠道与服务，为合作伙伴提供坚实的政策、物流与售后支持，实现共赢发展。

座谈交流中，经销商伙伴围绕区域运营经验、市场开发难点、政策支持需求等议题展开坦诚沟通，建言献策。加蓝公司认真听取并现场回应，表示未来将持续优化产品与服务，搭建高效沟通平台，与全国经销商并肩前行，共同把握环保政策与行业升级带来的新机遇。

会议表彰过去一年在市场开拓、业绩增长、客户服务等方面表现优异的经销商，分别授予“年度战略合作伙伴”“金牌经销商”“核心经销商”“优秀经销商”等荣誉。

（孟媛）



美丰肥料 点亮“品质农业”丰收密码

清晨的露珠滑过德阳莴笋挺拔的茎秆，深秋的雨水敲打着绵竹钢葱宽厚的叶片，盐源高原的苹果林里弥漫着沁人的果香，西昌葡萄园的阳光穿透了饱满的果粒……在川蜀大地的田间地头，一场关于“品质”与“效益”的农业变革，正通过一位位种植户的笑颜与一筐筐丰收的果实，生动地铺陈开来。这些备受市场青睐的农产品背后，隐藏着一个共同的“丰收密码”。让我们一起走进这片热土，聆听科技赋能下，现代农业提质增效最真实的回响。



五元一根的田间奇迹

清晨五点，德阳市新中镇桂花村还笼罩在薄雾中。种植户卿老板的手电光束，划过一片片沾满露珠的莴笋田。“你摸摸看，这手感，这分量。”他顺手拔起一根，掂了掂，“沉甸甸的，少说一斤二两。”茎秆笔直如棍，表皮光洁如釉，叶片油绿发亮。不远处，收购商的货车已在地头等候，五元一根的成交价在此已是常态。“以前哪敢想？品相差，卖不上价。”他弯腰抓起一把泥土，“就靠这美丰黄金3+肥，你看这根系，多发达！像老树的根须，抓地抓得牢，秆子自然壮实。剥开就能当水果吃，你试试？”清脆的断裂声后，是莴笋清甜的香气，仿佛把整个清晨的甘露都锁在了里面。

逆境中的“葱”明反击

“那雨下得，心都凉了半截。”绵竹市什地镇的王顺勇站在他的葱地

里，回忆着不久前的连绵秋雨。脚下，泥土依然湿润。“别人家的葱，尖儿黄了，叶儿耷拉了，看着就揪心。”他蹲下身，轻轻拨开自家葱丛的根部，“你再瞧我这片——根是根，叶是叶，新发的叶子厚实着呢！”他指的，是那场依靠“美丰套餐”打赢的翻身仗。底肥筑牢的抗逆屏障，让根系在雨涝中顽强地发出了新根；追肥的黄金3+如同强心剂，让钢葱“噌噌”地往上长。“株高起码比别家高出这么一截。”他用手比划着，“晚是晚了几天，但这长势，我心里有底了！”

高原上的信賴

海拔2500米的盐源大堰沟村，阳光炽烈，空气清冽。老果农陈运平的苹果园里，红彤彤的果子压弯了枝头。“我就认它。”他拍着身旁的美丰肥料袋，像在介绍一位老伙计。果园里，他边走边检查，“底肥得用这个比利夫，把根养好了，在咱们这高

原上才能站得住。”他随手摘下一个苹果，在衣服上擦了擦，“咔嚓”一口，果汁顺着嘴角流下，“听听这声音，多脆！看看这冰糖心，透亮不？”他骄傲地展示着。同一套施肥方案，换来的是年年稳定的8000斤亩产和超过九成的优果率，这片果园，就是他用坚持写下的最好答卷。

精细管理的甜蜜回报

西昌太和镇的葡萄园里，阳光透过翠绿的叶片，在饱满的克伦生葡萄上投下斑驳的光点。果粒均匀紧实，裹着厚厚的果粉，像一层细腻的白霜。“每一步都像照顾孩子，急不得，也乱不得。”种植户正忙着检查转色情况。“开春奠基，春天稳枝，膨果期攻个头，转色期看颜值和风味。”他捏起一串葡萄，小心地托着，“这套‘四步法’下来，你瞧，这串能不上称？能不耐放？”他自信地笑道。园子里，前来收购的商贩直接在地头过秤、装箱，今年的亩产，

比往年足足高出近两千斤。

冬肥滋养千年茶香

雅安雨城区合江镇云台山，初冬的雾气如轻纱般缠绕在山间茶园。茶农们正沿着茶树的滴水线开沟，空气中弥漫着美丰茶叶肥特有的气息。“茶树睡得好，春芽才发得俏。”一位老师傅一边均匀地撒肥，一边用脚覆土压实，“这海藻酸肥，劲儿长，能慢慢释放，就像给茶树备足了过冬的干粮。”他指着脚下，“把根养好了，明年春天，你来看，那芽头，胖嘟嘟、绿汪汪的，采下来都是精品。”这片被千年茶香浸润的土地，正通过最现代的养分管理，延续着古老的茶韵。

会理石榴的“爆汁”内核

走进会理市鹿厂镇铜矿村的石榴园，仿佛闯入了一个红色的宝石王国。丹红色的果实密密匝匝地挂满枝

头，在阳光下泛着诱人的光泽。“秘诀就在这底肥和追肥的配合上。”果农笑着拍了拍壮实的树干，“底肥用黄金3+，把‘地基’打牢；挂果后用福瑞得，专门伺候果子膨大和上糖。”他随手选了一个石榴，用力一掰，“咔嚓”一声，里面密密麻麻、红如玛瑙的籽粒便迸现出来，汁水瞬间涌出。“来，尝尝，是不是一口爆汁，甜到心里？”尽管今年雨水不尽如人意，但他的园子里，石榴依旧坐果稳定，树势健壮，展现出强大的抗逆能力。

乐山无筋豆的丰收盛景

乐山市甘江镇，连片无筋豆田绿意盎然、生机勃勃，饱满的豆荚挂满枝头，一派喜人的丰收景象。田间地头，种植户吴大爷正忙着采收，沉甸甸的豆荚装满竹筐，脸上洋溢着丰收的喜悦。“今年我这10亩无筋豆，全程用的都是美丰海藻酸复合肥，效果真是超出预期！”吴大爷笑着介

绍，他在底肥阶段选用美丰海藻酸17-17-17配方，追肥时搭配11-9-24配方，科学的施肥组合让豆株从苗期就尽显优势。“你看这豆株，根系扎得深、茎秆长得壮，抗病性特别好，开花也比往年繁密不少。”现场可见，吴大爷种植的无筋豆挂果密集、豆荚匀整肥厚，采收期较往年明显延长。“预计亩产比去年增产两成，豆子品相好、品质优，收购商都抢着来收！”吴大爷算起了增收账，10亩豆田今年预计能多赚近万元。

（古伟 李卓蔓 袁颖灵 陈治玮 李佳 徐林）



本版图片
曾程 袁颖灵



视觉

丰收喜悦

菜畦里的花菜洁白如团
大棚里的西瓜硕大滚圆
葡萄串垂成紫玛瑙的帘
猕猴桃把枝桠坠得弯弯
手抚着香葱脸颊沾了霞
稻浪里的笑裹着风往远飘
一幕幕丰收的景象
美得大家嘴角上翘
心里都盛着甜
田边那袋美丰肥料
用真材实效
撑着岁岁的好收成





特别策划

安全之声 亲情回响

今年，科技公司开展安全文化作品征集活动，集中展现职工、家属在安全生产中的真挚感悟与亲情嘱托。活动开展以来，征集到安全家书52封、安全书画作品33幅、安全视频16部、安全征文12篇……字里行间承载着职工对安全的敬畏、对责任的担当，也凝聚着家属的牵挂、叮咛与支持。

这些作品源于一线、情真意切，既有对操作规程的深刻理解，也有对亲人平安的殷切期盼；既有岗位实践的细节描摹，也有家庭情感的温暖交融。本期特刊发部分作品，让我们从这一封封家书、一幅幅画作中汲取力量，共同筑牢安全生产的亲情防线与文化根基，让安全意识内化于心、外化于行，为公司高质量发展营造更加坚实、温暖的安全环境。



心中的“安全灯”

致强子（李强）：

晨起看天，云层薄得像纱，倒让我想起你常说的，“安全规程要细如纱网，漏一点风都可能出纰漏”。见着你刚换下来的那副防护手套，掌心的胶垫磨得只剩薄薄一层，边缘的线都开了岔——准是又在现场攥着扳手硬拧锈死的螺栓了。

你总说，“工具得趁手，可别让手给工具‘磨坏’了”，可真到了要紧处，哪顾得上手套磨不磨？

前几日去车间，见着小涂师傅给机器上润滑油，一边抹一边念叨：“这机器跟人一样，你对它上心，它就少闹脾气。”忽然就想起你说的，“设备保养得按规程来，差一步都可能出故障”。其实人也一样，心里那根“安全弦”要是松了，哪怕只是图一时省事少查一遍阀门，都可能让小隐患变成大麻烦。

昨天隔壁李姐来串门，说她当家的在检修时没戴护目镜，被铁屑溅了眼，现在还肿着。我听着就揪心——你总说，“护具是保命的，不是摆设”，这话得刻在心里才好。咱们干维修的，天天跟铁家伙打交道，眼里进点渣子、手上划个口子都是常事，可真要出了大事，家里这摊子，还有车间那堆机器，都离不得你啊。安全这事儿，从来不是“差不多就行”，得像你校准机器零件似的，一分一毫都不能差。

晚饭炖了萝卜牛腩，小火煨着，你啥时候回来都能热乎着吃。车间的灯亮到几点都行，只要你心里那盏“安全灯”不熄，我就踏实。

等你回家的俊涛

“安全”的约定

亲爱的妈妈：

每次握住你布满老茧的双手，指尖触到那些因常年劳作磨出的硬茧，再看到你脸上和手臂上至今仍未消退的疤痕，我心里就像被针扎一样疼。5月的那场大火里，你为了救被引燃的麦子，不顾一切冲进火场，扑火的身影，至今想起来都让我揪着心。

那天在病房，我一遍遍给你讲防火常识：做饭后要关紧燃气阀，下地时别把打火机放在麦秆旁，就算遇到火情，也得先保护好自己，别只顾着抢庄稼。我不是怪你惜粮，只是真的怕，怕下次再看到你受伤的样子。

你总说“庄稼是命根子”，可对我而言，你的平安才是家里最金贵的“收成”。你笑着答应会做好防护，说以后一定把安全放在前头，听到这话，我悬着的心才落了地。

妈妈，咱们说好，往后不管在家还是下地，都把“安全”当回事。你护着这个家，更要护好自己，这才是给我最好的安心。

爱你的女儿 景雪梅

盼你平安踏实

亲爱的卓宏（李卓宏）：

得知你大学毕业后，顺利进入化工厂工作，我和你妈既欣慰又牵挂。你总说要做个能扛事的男人，如今穿上工装走进车间，也算真正迈出了社会第一步，爸没在化工厂待过，但知道“安全”二字重千钧。

上岗前的培训别当耳旁风，操作规程要刻在心里，就像你妈叮嘱你过马路要看红绿灯，再急也不能抢那几秒，刚刚工作难免手忙脚乱，遇到难题别硬扛。

咱不图一步登天，只求每天学一点、会一点，就像你小时候搭积木，一块一块垒扎实了，房子才不会塌。

不上班的时候别总待在宿舍打游戏，宿舍卫生要搞好，去附近公园或者超市走走，或是给家里打个电话，你总说“男儿志在四方”，爸妈不拦你，但也盼着回家，你知道：家永远是你歇脚的港湾。

累了就回来歇歇，受委屈了就跟我们说说，别硬撑着。咱不求你大富大贵，只愿你平平安安、踏踏实实，做个对工作上进心，尊敬领导，服从安排，和同事之间搞好关系，对自己负责的并且有担当的男人……

爱你的爸妈

报一声平安

亲爱的家人：

提笔写下这封家书时，我刚结束现场的巡检回到岗位。一切安好，请你们放心。作为仪电车间的电气管理员，我的日常工作便是与电打交道，保障电气设备的稳定运行。我始终将“安全”二字牢记于心。

电，看不见也摸不着，却蕴含着巨大能量，稍有不慎就可能造成无法挽回的后果。因此，每次操作前，我都会严格按规程做好验电、挂牌、监护等步骤，一遍遍确认，不敢有丝毫马虎。因为我知道，我的安全不仅关乎自己，更牵系着你们，牵系着我们整个家庭的幸福。车间领导常叮嘱我们：“安全是‘1’，其他都是后面的‘0’；没有安全，一切归零。”这句话，我一直铭记于心。

你们平时总嘱咐我工作中要小心，家里的事不必操心。你们的理解与支持，是我工作中最大的动力。也请你们一定要好好保重身体，注意日常安全。我会始终带着这份责任与你们的牵挂，安安全全上班，平平安安回家。

勿念，一切皆好！

爱你们的余航



安全是最好的礼物

亲爱的老婆、孩子：

今早下班路过小区早餐铺，闻到豆浆油条的香味，就想起上周六孩子你拉着我要吃糖包的事。这会儿坐在桌前，想跟你们说说我工作上的安全细节，让你们少些惦记。

我在厂里的岗位是一名复合肥总控人员，日常就是守着中控室的屏幕，盯着所有设备参数和物料状态。总控岗位看着不用跑现场，但责任一点不轻——屏幕上的数字、曲线，每一个都连着生产安全，半点都错不得。

每天交接班是关键环节，我会逐页核对记录，不只看生产的配方，还有其他的各种参数，比如混合槽的温度、搅拌速率，二段蒸发的硝铵温度是否正常。每一项都得确认无误，才能接下这班，不然前面的隐患没发现，后面很容易出问题。

生产过程中就更不敢分心了。不管是硝酸铵的参数波动，还是其他物料的数值偏差，哪怕只差零点几，我都会立刻联系现场同事排查。上次就是发现磷酸一铵的输送流量有点异常，赶紧让现场操作检查，最后发现是下料溜管有点堵塞，及时处理才没影响后续生产，也避免了安全风险。

我知道你们每天都盼着我平安回家，我自己心里更有数。厂里的安全规程我背得熟，该核对的绝不漏项，该排查的绝不拖延，绝不会拿安全当小事。

孩子，周末我休息，带你去买糖包、放风筝；老婆，晚上我会按时回家，咱们一起吃晚饭。一家人平平安安的，比啥都强。

爱你们的老公/爸爸 刘安波

等你回家吃红烧肉

亲爱的老公（林富元）：

又到你轮夜班的时候了，睡前看着窗外的月光，总忍不住想起你车间里亮着的灯火。你常说化工生产“差之毫厘，谬以千里”，我虽不懂那些复杂的工艺流程，却记着你每次出门前，都会仔细检查防护服的拉链、护目镜的松紧，还有口袋里那本记满操作规范的笔记本。

上次视频，你笑着跟我说车间新换了人员安全定位器，可我还是忍不住多叮嘱两句：巡检时别图快，每个阀门的压力表都多看两眼；化工生产，严格按规程来，千万不要怕麻烦省步骤；要是遇到不确定的情况，别硬扛，及时跟同事沟通，安全永远比效率重要。我知道你是家里的顶梁柱，总想着多干一点，但我和孩子来说，你平平安安地下班回家，比什么都强。

昨天孩子在幼儿园画了幅画，上面是你穿着蓝色工装的样子，还特意在旁边画了个大大的“安全”字样。他说等你回来，要把画贴在咱们家的玄关，让你每天出门都能看见。

家里的事你放心，我会把孩子照顾好，把家里打理好，就像你守护车间安全一样，守护好咱们的小家。夜班冷，记得多穿件衣服，保温杯里我给你装了红糖姜茶，累了就歇会儿。

等着天亮你平安回来，咱们一起吃孩子盼了好久的红烧肉。

爱你的老婆 魏瑶

安全，是咱家的幸福

亲爱的爸、妈：

见信好！

转眼间，我来到尿素车间工作将近半个月了。提笔给你们写这封“安全家书”，心里有种特别踏实的感觉。这里的一切对我这个新人来说，既新鲜又充满挑战，但我最想告诉你们的是：请你们放心，我在这里，安全上有十足的保障。

我们生产的尿素，离不开高温高压的合成塔，离不开各种错综复杂的管道和设备。初来时，听着机器的轰鸣，看着复杂的流程，心里确实有些紧张。但车间为我们安排了最细致的安全培训和师傅“一对一”的指导。

我不仅学会了如何按规程操作，更明白了每一条安全规定背后，都凝聚着前人的经验教训和对他人家庭幸福的守护。戴上安全帽，它不是负担，是“护身符”；系好安全带，它不是束缚，是“生命带”；每一次操作前的风险确认，都不是多余的程序，而是对自己、对同事、也是对你们的一份沉甸甸的责任。

爸、妈，我向你们郑重承诺：在工作中，我一定时刻绷紧安全这根弦，绝不违章作业，绝不心存侥幸。我会做到“不伤害自己、不伤害他人、不被他人伤害、保护他人不受伤害”。因为我知道，我的平安，就是咱们家最大的幸福和最真的期盼。我的这份工作，不仅关乎我个人的成长，更承载着咱们全家对美好生活的向往。

也请你们在家多多保重身体，爸爸不要太劳累，妈妈出门注意脚下。你们的健康，也是我在这里安心工作的最大动力。

家是最小国，国是千万家。我的小家需要我平安，车间的“大家”也需要我们每一个人的平安。我会用百分之百的认真，守护好自己，让你们永远放心。

爱你们的女儿 赵欣

爸妈，我会好好的

亲爱的爸妈：

刚走出厂区就闻到晚风里飘着食堂的饭菜香，一下子就想起妈您总在电话里说“等你回来，汤还热着”，眼眶突然就湿了。

报到那天早上，爸帮我把安全帽扣紧，粗糙的手反复捏了捏帽带，说“到了厂里别学人家图快，按规矩来，爸这辈子在工地干活，最懂‘平安’俩字有多金贵”。当时我还嫌您唠叨，直到上周安全培训看那些案例——有人少查一次管线接口，再也没机会陪孩子过生日；有人嫌麻烦没戴防护手套，手被烫伤后连碗都端不稳。我盯着屏幕眼泪止不住，满脑子都是您每次从工地回来，跟我念叨“慢工出细活，安全才是本”的样子。

现在我每天进车间前，都会把您给我的旧帆布手套揣进兜（您说它结实，能提醒我仔细），再逐件检查防护服、护目镜，操作仪器时哪怕师傅说“熟了不用看流程”，我也会对着操作规程再核对一遍。晚上下班路上，我肯定给你们打视频，让你们看看我好好的，还能跟妈说“明天想吃您包的白菜猪肉馅饺子”。

爸妈，你们别总为我操心。爸您在工地搬东西别太拼，累了就歇会儿；妈您买菜别走太远，路滑的时候慢点开电动车。我会把“安全”刻在心里，每天都平平安安地回到你们身边，咱们一家人好好的，比啥都强。

爱你们的儿子 刘律华

“平安”二字值千金

亲爱的佳美（钟唯佳美）：

展信舒颜，见字如面。

提笔写这封信时，爸爸妈妈正在翻看您儿时的相册。时光过得真快啊，仿佛昨日您才刚刚步入高考考场，转眼您已经穿上工装，在实验室里开启人生新的篇章，心里既为您已经独立而欣慰，又忍不住想多叮嘱几句——千言万语，最想说的还是那句“平安二字值千金”。

记得您小时候就爱说“要自己掌握方向”，如今您站在更大的舞台上，我们当然相信您有能力应对挑战，但要记得，安全是托起所有梦想的基石，身体是革命的本钱，工作时再熟练的操作也要按规程来，再紧急的任务也要先确认环境安全。

最近常听您说起共同工作的同事，说大家像家人一样互相照应。这让我们很安心，但也要提醒您，不仅要多向前辈们学习，多积累工作经验，更要在平时相互提醒“注意安全”，你们共同守护的不仅是实验数据，更是每个家庭完整的幸福。

在这封信的结尾，又想起您儿时学步时摔跤的场景，那时您抹着眼泪说“不疼”。现在的您或许依然报喜不报忧，但请记住，家永远是您最温暖的港湾。无论遇到什么，先把安全放在第一位，因为您的平安，才是我们最大的心安。

愿我们的孩子：晨起有朝阳相伴，暮归有星月相随，所行皆坦途，所念皆平安。

永远爱你的爸妈



视觉

安全演练

安全演练
绝非一场编排好的表演
它是一次次将预案
刻入骨骼的淬炼
我们模拟灾难
并非期待它降临
演练暴露缺陷
胜过事故揭示残酷
每一句指令
每一回奔跑
让“知道”变成“做到”
让个体反应升华为团队默契
将纸面计划锻造成生命护盾



本版图片
吴家勋 李瑞琪 吴春香 王惟宇



活力美丰

在这里，活力如秋日山间的风，扑面而来——你看，藏青色的身影正穿行于金秋山谷，嘹亮的企业歌声在山间回荡，那是“燃动金秋 聚力攀登”趣味登山途中美丰人携手共攀的身影；在这里，智慧与青春碰撞出火花——AI课堂上，创意指令让海报瞬间“破圈”，团队游戏中，协作让陌生变熟悉；在这里，平凡岗位绽放不凡光彩——“胖虎”从忐忑新手成长为田地头的农艺专家，用“土方法”讲出硬道理，用脚步丈量出成长轨迹。

“活力美丰”不只是一个板块，更是美丰人精神气质的生动缩影——有登顶时的汗水与欢呼，有培训中的思考与碰撞，更有每个平凡岗位上不平凡的坚守与蜕变。我们记录这些充满温度的瞬间，让团结、创新、务实、奋进的种子，在每一个美丰人心中生根发芽。步履不停，共赴新高——活力美丰，与你同行！



青山为证 聚力同行

——记公司“燃动金秋 聚力攀登”职工趣味登山活动

金秋时节，层林尽染，叠翠流金。11月11日，公司在彭州回龙沟景区举行“燃动金秋·聚力攀登”职工趣味登山活动。110余名职工代表齐聚山野，以脚步丈量秋日，以协作凝聚力量，以汗水诠释精神，共同谱写出一曲团结奋进、昂扬向上的美丰之歌。

集结 | 共赴秋日之约

清晨的阳光穿透薄雾，洒在回龙沟的山谷之间。远山如黛，近树披金，山间的枫叶如火烧似的，铺就一地金黄。微风拂过，林间簌簌作响，仿佛在为即将启程的队员们轻声伴奏。

上午11时，参与活动的职工陆续抵达集合点——食上餐厅，领取物资、分组抽签……现场秩序井然，气氛热烈。

本次趣味登山活动，由公司工会主办，旨在通过户外徒步与团队任务相结合的方式，增强职工体质，凝聚团队精神，为“奋战四季度、打好收官战”注入活力。

“登山不仅是对体能的考验，更是对团队意志的熔炼。”公司党委副书记、纪委书记、工会主席徐宗美在开幕致辞中表示，举办此次活动，是希望大家暂别繁忙的工作，走进自然的怀抱，在攀登中焕活身心，在协作中凝聚合力，激发全体职工以更加饱满的热情和昂扬的斗志，投身于公司高质量发展的新征程中。

“尽善尽美队”“丰己达人队”“美美与共队”“五谷丰登队”集结，各组分别设置组长与安全联络员，设计口号、挥舞队旗。现场口号声此起彼伏，团队凝聚力在欢声笑语中凝聚。

作为活动安全组长，安全环保部林科兵负责统筹安全保障工作。林科兵表示：“活动设置安全组、救援组，并配备医疗急救箱，确保每一位队员都能平安、圆满地完成挑战。”



征途 | 见证团队力量

13时30分，趣味登山正式启动。队员们身着统一的藏青色冲锋衣，脚踏运动鞋，精神抖擞地踏上全长9公里的徒步路线。

沿途设有“云上咖啡”“飞天瀑布”“龙门古寺”“千尺瀑布”“珠帘瀑布”“食谷”六个打卡点，每个点位不仅是一处风景，更是一道考验团队协作的关卡。

在每个打卡点，队员们兴奋地合影留念，击掌相庆，欢呼声、笑声回荡在山谷之间。在打卡点稍作休整时，大家互相分享补给、交流心得，脸上洋溢着挑战自我、融入集体的自豪与喜悦。

山路两旁，秋意正浓。红叶点缀于青松之间，山涧流水潺潺，偶有几片落叶飘入水中，随波轻荡。阳光透过稀疏的枝叶，洒下斑驳的光影，为山路铺上一层温暖的色调。队员们穿行于林间小径，脚下是松软的落叶，耳边是鸟鸣与风声交织的自然乐章，仿佛每一步都踏进秋天的诗行。

行至中途，不知是谁带头唱起企业歌曲《逐梦丰收》，很快，整支队伍都跟着齐声高歌：“逐梦丰收，筑梦想，尽善尽美，神州闪光……”嘹亮的歌声在山谷中回荡，激励着大家继续向前。这一刻，音乐与自然交融，个人与团队共鸣，美丰精神在歌声中凝聚、升华。

山路崎岖，石阶陡峭，但队员们彼此扶持、互相鼓励的身影，成为山间最动人的风景。化肥分公司的李远凯在途中感慨道：“这次登山，不仅是对自然的探索，更是一次重新认识自我、超越自我的过程。”

李远凯的话道出了参与活动职工的心声。在攀登中，有人体力不支，队友主动接过背包；有人步履蹒跚，身旁伸来温暖的手臂……这些细微之处，正是美丰人“团结、互助”的真实写照。



登顶 | 新征程新起点

下午16时30分左右，随着最后一组队员抵达终点，宣告此次趣味登山活动圆满落幕。在终点前的最后一个打卡点“食谷”，四组队员依次集结，由各队队长逐一介绍每位成员的姓名与所属单位。

大家在一片欢声笑语中相互认识，不少人在活动中从陌生到熟悉，这份在青山绿水间结下的情谊，也将延续到今后的工作中，助力团队更好地协作，为公司发展贡献力量。

尽管汗水浸湿衣背，双腿沉重如铅，但每位队员的脸上都洋溢着成就与喜悦。站在食谷远眺，谷中景色尽收眼底，秋色如画，天高云淡，仿佛整个山谷都在为大家的坚持与团结喝彩。

高分子公司职工杨城伊第一次参加公司文化活动，她感慨地分享道：“这次趣味登山活动，让自己深刻体会到什么是团队的力量。一路上大家互相鼓励、共同前行，哪怕再累也没有一个人掉队。我们不只是同事，更是一个并肩作战的集体！”

终点处，队员们领取奖牌，合影留念，彼此分享着途中的趣事与感悟。这一刻，大家不仅是同事，更是并肩作战的战友；不仅是企业中的个体，更是团队中不可或缺的一员。

回龙沟秋色渐深，美丰人脚步未停。这场“燃动金秋、聚力攀登”职工趣味登山活动，不仅是一次身体远行，更是一次心灵回归。

青山为证，聚力同行；美丰团队，共攀新高。

（王建勋）



以下两张图片由参训青年用AI生成



“团”聚力量 铆足“干”劲

——公司团干部暨青年代表集中培训纪实

金秋十月，丹桂飘香，10月28日，一场为公司团干部暨青年代表量身定制的“赋能之旅”徐徐展开。来自机关及各分子公司的50余名团干部和青年骨干齐聚一堂，以“智能、团队、业务”三大关键词，为成长赋能给出前沿而务实的“答案”。

AI课堂“破圈” 数字思维重塑工作方式

“大家平时工作中会用AI工具吗？有哪些印象深刻的应用场景？”上午的培训在授课老师的互动提问中拉开序幕。培训中，授课老师从人工智能的底层逻辑出发，系统阐释数字化办公意识与AI思维的重要性，强调技术赋能不是替代，而是人机协同的深度融合。

课程聚焦“AI+业务”融合路径，将AI工具应用拆解为图文设计、

视频制作、文稿撰写等模块。互动环节中，有同事提出“如何将AI与财务工作更好融合？”老师随即以“AI+Excel秒出图表”为例，演示如何将繁琐数据转化为可视化图表，展现AI在跨职能协作中的无缝对接能力。

实操环节将气氛推向高潮，“用AI软件‘即梦’设计小组专属海报！”任务下达后，各小组迅速行动：有小组输入指令“拍摄太空主题合照”，有人输入“宫崎骏动漫风+美丰LOGO”的创意指令……短短

半小时内，科幻感十足的“星际美丰”、温馨治愈的“田园青工”等作品惊艳亮相。

“原本以为AI遥不可及，没想到一张合照也能玩出这么多花样！”化肥分公司青年万禹的感叹，道出大家的心声。

团队团建“破冰” 协作沟通淬炼向心合力

新旧结合方式新，寓教于乐相融合。为加强各单位参训学员沟通交

流，培训伊始便打破原有组织界限，将学员划分为6个小组，设立组长并推行积分赛制，以激发参训学员统筹力、沟通力、协作力。

实践培训以一场轻松有趣的“按摩操”游戏破冰开场。“我们是最棒的团队！”激情节拍游戏环节，现场瞬间被整齐有力的口号声淹没。第一轮比拼结束后，临时增设“无领导小组面试”环节，邀请各组长上台，围绕“如何确定第二轮游戏出场顺序”展开现场协商。

各组长在有限时间内建言，最终采纳“依据首轮成绩决定出场顺序”的方案，展现出快速决策与团队协作能力，不仅考验组长的临场应变，更深化大家对团干部领导力的理解。

破解达芬奇密码游戏更是对团队智慧与协作的终极考验。听清规则后，大家迅速分工，现场紧张又有序。当后面小组面临“禁止使用笔和纸”的临时调整时，大家没有慌乱，而是立刻依靠集体智慧重构策略。

“虽然我们完成得慢，但大家都很有耐心，没有抱怨，一起想办法解

决问题。”第四小组的复盘分享赢得全场认可。科技公司陶雅娴感慨道，“组内成员凭着强烈的合作意识共同完成一项又一项挑战，这个过程太有意义了！”

复盘间隙，“影响最深的人/事/话”分享环节让培训悄然升温，一个个真实的故事，成为青年成长路上最温暖的注脚。

理论实践“融合” 团务根基筑牢奋斗底色

基础团务知识培训是本次培训的“压舱石”。公司团委特邀共青团中央青年讲师团讲师管雷担任主讲人，帮助参训学员系统掌握新时代团务工作理论、规律与方法、明确工作方向。

从共青团的诞生历史背景，团的一大到十九大，管雷结合自身实战经验和总结思考，讲述共青团在各个历史时期团结带领广大青年“感党恩、听党话、跟党走”的感人故事。

从“抗日救国”到“团结起来、

振兴中华”，从“为实现中华民族伟大复兴的中国梦而奋斗”到“请党放心、强国有我”，时代在变，但共青团“坚定不移跟党走，为党和人民奋斗”的初心使命从未改变。一个个历史片段仿佛在眼前展开，一句句铿锵话语，激励着在场每一位美丰青年将个人理想融入企业发展与国家大局。

对于团干部关心的新时代共青团活动组织问题。管雷从自身经历出发，围绕“凝聚青年、服务大局”分享方法论。管雷指出：“活动要从青年真实需求出发，而不是‘我觉得’，要通过‘小切口’找到‘大合力’。”朴实的话语让在场青年频频点头，为大家打开新思路。

学是基础，干是关键。培训结束后大家表示，本次培训淬炼了思想，开阔了视野，学到了知识，增强了本领，将做到“党旗所指就是团旗所向”，以担当为笔、以创新为墨，在四川美丰发展的征程里，书写属于青春的精彩篇章。

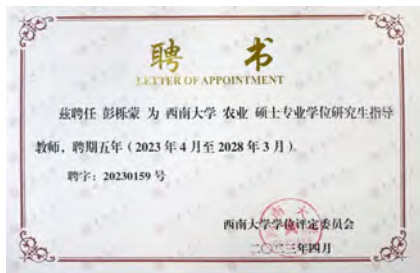
（李尘城）



“哈喽，大家好，我是四川美丰农艺师‘胖虎’……”11月4日，南京国际博览中心，第25届中国磷复肥工业展览会现场，这段亲切的开场白，正从美丰展台传向云端。

镜头前从容讲解的，正是被同事和客户亲切称为“胖虎”的彭标蒙。2019年，彭标蒙带着农学理论加入四川美丰；六年来，她的足迹跨越30多座城市，年均讲课超50场，年均行程超10万公里。

从初出茅庐的农业资源利用专业研究生，到奔走于田间与讲台的实战家，并获聘西南大学农业硕士专业学位研究生指导教师，“胖虎”如何完成这场从理论到实践的青春蜕变？



把产品讲明白 把日子过精彩

——农艺师“胖虎”的青春答卷

讲课蜕变 从忐忑到从容

剧本的开场，并非鲜花与掌声。青春，就是在质疑声中证明自己。

首次网点讲课的情景，“胖虎”至今记忆犹新。2020年8月6日，彭标蒙只身前往重庆荣昌，客户和区域经理见到这个年轻人，满心怀疑，甚至私下询问农资公司农技专家曾德富：“她讲课怎么样？专业知识OK吗？”

当晚，与客户简短交流后，“胖虎”惊出一身冷汗，“自己准备的课件，完全不符合农户需求。”

面对现实，这个倔强的年轻人用行动回应，通宵修改课件，加入当地案例、改用方言、设计互动。最终，用真诚与实用打动听众，订货量超出预期。区域经理拍着“胖虎”的肩膀说：“以后常来。”

然而，成长从非一帆风顺。同年8月20日在云南，“胖虎”为甜玉米和坚果种植户讲课，按以往经验准备的课件却在首场遭遇冷场。区域负责人涂强直言：“课件太理论，要加本地素材，让农户们感觉到亲切、实用。”

不服输的“胖虎”连夜重整，



联系业务员获取当地种植视频，翻阅作物种植手册查找数据。第二天，课堂氛围焕然一新，农户主动提问，“胖虎”还结合气候详细解答，并留下联系方式。

“农技服务没有标准答案，必须因受众而异——网点要卖点，种植户要用法，经销商看反馈。”这次经历让“胖虎”深刻领悟，高高在上的专业术语是隔阂，只有弯下腰，把知识转化成听得懂的“土方法”，才能真正入耳入心。

从此，“胖虎”形成了一套自己的工作方法：课前通过三个问题精准

把握需求。凭着这份细致，“胖虎”的讲课越来越顺，如今年均授课50余场，从农民会到观摩会，场场受欢迎。涂强称赞道：“能吃苦、有责任心，不管哪个区域找，从没说过‘不’。”

其实，真正让“胖虎”名声响彻客户圈的，是2023年底的客户峰会。

“胖虎”被安排在专业教授和行业大咖之间进行15分钟脱稿讲课。这对她是首次，也是严峻考验。

为追求完美，“胖虎”一个半月内修改课件四五稿，砍尽冗余，只留最戳中客户痛点的产品卖点和最真实

的种植户反馈。脱稿难度大，她就将讲稿背诵上百遍，走路、吃饭、坐车时都在反复演练，力求将每个时间节点刻进肌肉记忆。

最终，“胖虎”站在台上气场全开。15分钟的讲解精炼有力，台下经销商自发竖起大拇指，更多客户主动索要联系方式。

这一仗，让“胖虎”这个名字与新品效果一起，印在客户心里。“胖虎”也更加笃定：讲课必须多来“硬干货”，必须精炼，用经典案例和数据说话，才能让大家听得进、记得住。



田间成长 从心虚到自信

讲课的战场在室内，真正的考验却在广阔的田间。

初访基地时，“胖虎”坦言自己“心是虚的”。尽管能熟练讲解氮磷钾的作用原理，却无法一眼看出作物叶片发黄的真正原因。跟着农化专家下乡，她常常全程沉默。

为弥补实战经验的不足，她狠下功夫：一方面“偷师学艺”，默默记下农化专家如何通过叶形辨别品种，追问理论施肥与实际操作差异的原因；另一方面自制调研表格，建立土地档案，详细记录主栽作物和用肥习惯。

现在，“胖虎”的包里常备土壤检测工具——这不仅是专业装备，更是“胖虎”与农户建立信任的“道具”。

“先问收成、问行情、问困难，

帮他们解决问题，再谈肥料。”这是“胖虎”在田间摸索出的务实之道。

2022年5月中旬，在湖北推广新品“美丰美雅”期间，“胖虎”与经销商一道，三天内走访近十家基地。面对农户对“缺硼”判断的质疑，“胖虎”现场展示资料图片，并用后续叶面好转的事实赢得了信任。

凭借解决实际问题的能力和真诚的沟通，她在短短几天内成功推广新品数吨，逐渐完成从“半罐水”到“专业老师”的蜕变。

田间的实战经验也为“胖虎”开辟了新的服务窗口。2024年初，“胖虎说肥”视频号正式上线，明确聚焦农技干货分享，专注解答“什么配方适合种什么”“土壤如何修复改良”等实际问题。

为拍好每期视频，“胖虎”总会

提前查阅资料、精心准备讲稿，并将田间遇到的真实案例融入内容。摄影师曾程评价：“拍‘胖虎’最省事，别人要反复拍五六次，她一两次就能过，私下准备非常充分。”

如今，“胖虎说肥”已推出多期，每期点击量超过5000，深受网点头客户和种植户欢迎。常有客户见面就说：“我常看你的视频，终于见到本人了！”

“希望通过分享实用的农技知识和对特殊情况的应对措施，切实帮助种植户，同时也提升产品影响力。”谈及视频号的初衷，“胖虎”表示，拍摄准备本身就是一次充电学习，自己也在拍摄中不断成长，不仅农技知识更扎实，讲课的肢体语言和表达能力也越来越游刃有余。



生活本色 从较真到热爱

镜头前的“胖虎”专业干练，生活中的她却充满“烟火气”。这“烟火气”，既体现她对工作的“较真”，也流露她对生活的热爱。

“我天生就是个‘细节控’。”彭栢蒙坦言，每次讲课前都要反复打磨，直到每个细节都完美，不然心里总不踏实。

这份近乎强迫症的较真，源于这个美丰青年内心深处对农技服务的热爱，更来自“被需要”的满足感。“当区域经理告诉我‘因为你的讲课，销量涨了’，那种成就感无可替代。”完美主义，成为“胖虎”持续精进的动力。

工作之外，她用多元的兴趣为生活调色。一只黏人的小猫，是她疲惫时最好的陪伴与慰藉；每日跳绳2000个，是她雷打不动的健身习惯，既为保持充沛精力，也为在镜头前展现更好的状态。

她更是个不折不扣的“逐海之人”，心怀“去遍所有有海的地方，尝遍各地美食”的浪漫目标。每年，她都会安排两次旅行，一次远行、一次近游，在步履不停中汲取对工作与生活的新灵感。而周末，亲自下厨做一顿丰盛佳肴，犒劳一周的忙碌。

成长离不开持续充电。不出差

时，她会系统学习农业公众号、视频号内容，关注种植技术、竞品动态乃至化学知识；通勤路上，随手点开行业资讯，已成为她的习惯。

“哪个作物不会就攻破哪个，哪类知识欠缺就集中补充！”靠着这股韧劲儿，她的能力边界不断拓展。

“奋斗的青春，也要活得精彩。”采访中，“胖虎”感谢公司这个平台，让她从“幕后”走到“台前”，有机会去展现自己，把理论变成帮助农户的实战技能。她坚信，青年员工就要敢于抓住每个展示自我的机会，无惧任何挫折与挑战。

从理论派到实战家，“胖虎”的每一步都走得踏实有力。谈及未来，她的目光坚定：“我不仅要懂美丰的产品，还要洞察行业动态，用知识帮助更多种植户。”

这就是彭栢蒙，一位带着“胖虎”昵称，在讲台与田间扎根成长的美丰青年。她的故事看似平凡，却生动诠释了美丰青年的模样：不惧挑战、敢于创新，将一个个“不可能”变为“可能”。这条充满泥土气息的青春之路，正在她的脚下越走越宽广。

（李尘城）

人在旅途

旅行，可以很简单。或许是去一座总是路过却从未停留的小城，看不同样式的屋檐错落，听街巷里传来熟悉又陌生的声响。或是寻一处温泉，让温暖的水流洗去整年的疲惫，看热气在空气中结成白雾，缓缓升腾。

旅行不只是空间的移动，更是一种时间的沉淀。在一碗面升腾的雾气里，在一次日落早过以往的傍晚，这一年的奔波与收获，仿佛自然而然地安静下来，沉入心底。

没有非要得到的领悟，没有必须抵达的目的。旅行只是给我们一个机会，让脚步慢下来，让心沉下来，唤醒我们迟钝的感官，去凝视、去倾听、去触摸这些日常中容易被忽略的质地，感受一种不同于日常的节奏和温度。

待回归日常时，旅途中所有的驻足与前行，都将化为生活土壤之下，悄然的萌发。

彩林藏初雪

化肥分公司 韩辉

十一月的第一天，风里带着初冬的清冽，我们怀揣着对自由的向往，开启了一场说走就走的川西旅行。

清晨八点多，车辆从德阳缓缓驶出，一路向西，途经绵竹清平，窗外的风景逐渐褪去城市的喧嚣，染上了山野的清新。抵达了茂县，空气中弥漫着食物的香气，一顿久别重逢的铜锅牛肉成了旅途的第一份惊喜——牛肉在铜锅中欢快地翻滚，蘸上特色蘸料，满口都是浓郁的幸福，连带着旅途的疲惫都消散了大半。而后，我们不急不缓地向理县方向漫行。

或许是初冬的川西太过迷人，沿途车辆渐渐多了起来，出现了拥堵的情况。但这丝毫没有影响我们的心情，反而给了我们更多欣赏风景的时间。车窗外，彩林正肆意绽放着最后的绚烂，红的似火、黄的如金、绿的像玉，层层叠叠，宛如一幅油画。我们不时停下车，用手机定格下这醉人的景致。途中经过桃坪羌寨，我们索性驻足停留。走进这座古老的村寨，错落有致的碉楼、精美的羌绣、独特的建筑结构，无不彰显着羌族和藏族人民的智慧与匠心。漫步在石板路上，听寨里的老人讲着古羌的故事，阳光透过碉楼的射孔洒下光斑，恍惚间竟像是穿越了千年的光阴。

傍晚时分，我们抵达理县。睡前刷到抖音短视频里理小路下暴雪的消息，我们心里不禁泛起一丝担忧，生怕这场突如其来的雪会搅乱后续的行程。

然而，惊喜总是在不经意间降临。第二天清晨，从理县前往小金县的路上，风景发生了奇妙的转变。起初还是满眼的五彩斑斓，行至半途，细碎的雪花忽然从云层里飘落，像被风揉碎的棉絮。渐渐的，雪粒变成了雪片，沿途的山峦、树木被一点点染成白色，原本斑斓的彩林穿上了洁白的纱衣，仿佛闯入了安徒生笔下的童话世界。我们踩着积雪，看雪花落在发梢，听脚下发出“咯吱咯吱”的声响，昨夜的担忧早已被这突如其来的美好冲得烟消云散。

第三天早上，我们向着四姑娘山出发。当进入海拔三千八百多米的双桥沟时，眼前的景象更是让我们震撼不已——大雪纷飞，天地间一片洁白，地上、树上都堆着厚厚的积雪，银装素裹，玉树银花，枝挂霜凌，宛如仙境。同行的伙伴们瞬间化身“小孩子”，兴奋地捧起雪拍照，欢快地堆起雪人。看着牦牛和山羊在雪地里默默地啃食着压着积雪的草儿，它们悠闲自在的模样，仿佛与这洁白的世界融为一体。最亮眼的是枝头那一串串鲜红的野果，像是雪地里燃起的小灯笼，在一片洁白中显得格外醒目，为这寒冷的冬日增添了一抹温暖的色彩。

午后启程返程，经过猫儿梁、翻越巴朗山时，雪势愈发浩大，浓雾像纱幔般将山野笼罩，能见度不足十米。车辆在蜿蜒的山路上缓缓前行，窗外的世界只剩下一片朦胧的白，唯有车灯劈开的光柱里，雪花在疯狂飞舞。好不容易驶下山麓，雪山渐渐隐入云层，取而代之的是澄澈的蓝天与棉絮般的白云，纯净得让人想把这抹蓝装进心里。从汶川映秀返回的路上，阳光变得格外和煦，沿途的树林又恢复了斑斓的模样，红的、黄的叶子在阳光下闪着光，与清晨的雪景形成鲜明的对比，像是一场跨越季节的对话，让人感叹大自然的神奇与美妙。

这场十一月的川西之旅，是彩林与白雪的浪漫邂逅，是美食与风景的双向奔赴，更是伙伴们欢声笑语串联起的美好。它像一封冬日寄来的情书，字里行间都是不期而遇的温柔，深深烙印在记忆里，成为这个冬天最温暖的回忆。

游览张家界

复合肥一体化 朱开友

晨光初露时，我已站在张家界的山门前。阳光斜斜地穿过薄雾，在赭红色的砂岩上投下斑驳的光影。山风裹挟着草木清香扑面而来，带着几分清冽，几分湿润，让人不觉精神一振。这座被联合国教科文组织列入世界自然遗产名录的奇山，此刻正以它最原始的姿态迎接每一位朝圣者。

缆车缓缓上升，脚下的世界渐渐缩小。透过玻璃窗望去，千峰竞秀的奇观渐次展开。那些石峰像是被天神随手撒落的棋子，又像是大地突然伸出的利剑，以一种近乎蛮横的姿态刺破云霄。最令人称奇的是它们的形态——有的如宝塔耸立，有的似利剑出鞘，有的像老人拄杖，有的若少女梳妆。阳光在峰峦间流转，为这些沉默的巨人披上金色的外衣。我不禁想起当地土家人的传说：这些石峰都是他们的祖先化身，永远守护着这片神奇的土地。

张家界的观景台上游人如织。我挤过人群，在一处突出的岩石边驻足。眼前的景象令人屏息——无数石柱拔地而起，在云雾中若隐若现。最引人注目的当属“乾坤柱”，它孤傲地矗立在群峰之间，通体灰白，顶部却奇迹般地生长着几株苍松。导游说这就是电影《阿凡达》中悬浮山的原型，但我更愿意相信它是上古神话中的不周山，是连接天地的通道。云雾时而聚拢，时而散开，每一次变幻都呈现出不同的景致，仿佛大自然在表演一场永不重复的魔术。

沿着蜿蜒的山路下行，金鞭溪的流水声渐渐清晰。这条被誉为“世界上最美丽的峡谷”的溪流，像一条碧绿的丝带缠绕在群山之间。溪水清澈见底，各色卵石在水底闪烁着温润的光泽。我蹲下身，将手浸入水中，冰凉的感觉瞬间从指尖蔓延至全身。几个孩童在不远处嬉戏，他们的笑声在山谷中回荡，惊起一群不知名的山鸟。岸边的古树上垂挂着长长的藤蔓，阳光透过树叶的间隙，在地上投下细碎的光斑。这一刻，时间仿佛凝固，所有的尘世喧嚣都被隔绝在这方净土之外。

午后的阳光变得慵懒，我来到天子山景区。这里的石峰更加密集，形态也更加奇特。“仙女散花”、“御笔峰”、“将军列阵”，每一个观景台都能看到令人叹为观止的景象。最震撼的莫过于“西海石林”，成千上万的石峰组成了一片浩瀚的“森林”，在夕阳的映照下呈现出金红色的光芒。我站在悬崖边，望着眼前这片由石头构成的海洋，突然理解了为什么古人会说“五岳归来不看山”。张家界的山，确实有着让人一见难忘的魔力。

暮色渐浓时，我来到黄石寨。这里是观赏日落的绝佳地点，已有不少摄影爱好者架起了长枪短炮。太阳缓缓西沉，将最后的光芒洒向群山。石峰在晚霞中变幻着色彩，从金黄到橙红，再到深紫，最后融入暮色之中。远处传来土家族的山歌，悠扬的旋律在山谷间回荡，为这壮丽的日落增添了几分人间烟火气。

夜晚入住山中的客栈，推开木窗就能看见满天星斗。山里的星空格外明亮，银河像一条闪亮的丝带横贯天际。客栈老板送来一壶自酿的猕猴桃酒，酸甜中带着微微的涩味，像极了这山中的岁月——简单，却回味悠长。我们围坐在火塘边，听他讲述山里的传说：会变脸的石头，能预报天气的古树，还有那些藏在深山里的珍稀动植物。火苗跳动间，我仿佛看到了这座大山千百年来默默守护的秘密。

次日清晨，来到一处僻静的山崖看日出。晨雾在山谷中流动，宛如白色的河流。当第一缕阳光穿透云层，整个世界仿佛被唤醒。石峰渐渐显露出它们的轮廓，树叶上的露珠折射出七彩的光芒。一只松鼠从旁边的树梢跳过，好奇地打量着我这个不速之客。在这静谧的时刻，我突然明白为什么那么多文人墨客会对山水如此痴迷——大自然才是最伟大的艺术家，它的作品永远充满惊喜，永不重复。

下山途中，我特意去拜访了山中最后一位老药农。他的木屋隐藏在密林深处，门前种着各种草药。老人已经八十多岁，背有些驼，但眼神依然清亮。他告诉我，年轻时能辨认三百多种草药，现在还记得一百多种。“这座山就像一本大书，”他指着远处的峰林说，“每一页都写着不同的故事。”

回程的车上，我翻开笔记本，想要记录这几天的感受，却发现任何文字都显得苍白。张家界的魅力，或许正在于它的不可言说——那是一种直击心灵的震撼，一种超越语言的感动。车窗外的风景飞速后退，而我知道，有些画面已经永远定格在记忆深处，成为生命中最珍贵的收藏。

云中漫步

化肥分公司 雷兴伟



雨一直下到第二天早上才停，我凭窗眺望，看见初升的阳光照耀着河面上闪闪发光，有飘逸招展的云雾从林海中升腾，和山腰上的藏式民居里升起的袅袅炊烟一起，构成一幅绝妙的山水画卷。在那海拔三千多米的早餐店里，我吃了糌粑和酥油茶。藏人们总说，早餐吃过糌粑和酥油茶，一天才算真正的开始。

九点钟左右，我驱车沿着往青海方向的S453公路前行，刚驶出县城，就看见一名中年妇女在路边招手，经过交谈后得知她是一名政府的工作人员，要搭便车去三十公里外的杂多乡上班。我想着顺路就捎上了她，她在车上对我讲：在长征的时候，为支持红军北上，淳朴善良的壤塘人民把自己家里的青稞、酥油捐出来让他们在路上吃，帮助红军顺利翻过雪山，走过草地，成功实现战略大转移的目标。

把她送到杂多乡政府后，我继续在崇山峻岭中穿行，随着海拔越来越高，群山层叠如卷轴铺展，天光云影也排队进入我的眼帘。天宇苍茫，山路曲折，牦牛群在刚刚收割后的青稞田里悠闲地啃着秸秆。穿行在起起伏伏的山峦，感觉自己走在画屏中。

我很喜欢道路两旁的房子，典型的藏式院落。上下多层、造型独特，极富层次感，且色彩厚重、静穆，与蓝天、白云、绿草、青山等互为衬托，与周围环境完美的融合在一起。草绿天蓝，秋色如画，我放飞心灵，缓慢而行，走走停停。

在四千多米高的垭口停驻，湛蓝的天空下，我在牧民的帐篷里坐了良久，看那白云盛开的蓝天，就像鲜花铺满的大地，显得欣欣向荣，充满生机。那牧牛的少女翩翩起舞，天地就是她的舞台，云端就是她的幕布，她的腰姿婀娜，身影曼妙。

十一点钟时候，我到了确尔基寺，寺里的觉囊梵音已经有一千多年的传承历史，被认为是“中国音乐历史的活化石”，是国家级非物质文化遗产之一。我在大殿外停留，看着席地而坐的喇嘛们吹奏、敲打、乐舞、唱念，音乐风格古朴庄严，乐声清澈流畅。那个3米多长的喇叭状乐器叫筒钦，声音低沉浑厚，令人印象深刻。

当我离开确尔基寺的时候，有一个喇嘛把我叫住，给了我两个橘子。我接过橘子，对那喇嘛挥了一挥手，身心愉快地上了车，前往青海方向。

汽车的后视镜里，秀丽的高原草甸如绿宝石一般镶嵌在群山之中，在灿烂的阳光下熠熠生辉，天上的云彩一动不动，那云彩可能和我一样，眷恋着我刚离开的那个地方。

古寺寻禅

科技公司 解洪亮

城市的喧嚣像一张密不透风的网，困住了奔波的脚步，也搅乱了浮躁的心绪。八年来，我始终惦记着车窗外惊鸿一瞥的那片恢弘——绵阳圣水寺。昨日恰逢值班调休，终于抛开琐事，奔赴这场迟到多年的约定，在青山古刹间寻得久违的宁静。

还记得几年前乘动车去江油，列车疾驰而过时，圣水寺依山而建的殿宇与飞檐在林间隐约闪现，红墙金瓦衬着苍翠绿意，那份不加修饰的宏大气魄瞬间击中了我。此后数次计划前往，都被工作与生活的琐事耽搁，这份惦念便在心底沉淀成了一份执念。如今踏入山门，晨雾尚未散尽，山间草木的清香混杂着淡淡的檀香扑面而来，殿檐下的风铃随风轻响，瞬间将城市的车水马龙隔绝在外。

拾阶而上，最震撼的莫过于心心念的吉祥走廊。这条长达200米的艺术长廊依山势而建，历时十余年方才落成，500尊佛像沿台阶两侧静静伫立，出自民间艺术家的巧思雕琢，每一尊都栩栩如生。有的双目微闭，似在参透禅机；有的面带慈悲，仿佛在普度众生；衣袂褶皱间的纹路清晰可辨，神情姿态各不相同，却都透着一股安宁肃穆的力量。廊柱上的龙纹雕刻尤为精妙，左侧双龙缠绵是“因”，右侧龙家三口欢腾是“果”，十二颗火焰环绕的如意珠，寓意着四季红火、岁岁平安。苹果的平安、葫芦的福禄、牡丹的富贵，这些吉祥意象藏于雕塑细节，让人在震撼之余，更感受到传统文化的深厚底蕴。

驻足长廊中段，指尖轻触微凉的石壁，看着阳光透过枝叶在佛像上投下斑驳光影，耳畔只有鸟鸣与远处隐约的梵音。那些职场的焦虑、生活的琐碎，仿佛都被这庄严的氛围涤荡干净。继续前行，天王殿的飞檐斗拱、大雄宝殿的庄严肃穆，都透着岁月的温润。坐在殿前石阶上，看着香客虔诚跪拜，听着僧人低声诵经，内心前所未有的平静。

午后的阳光渐暖，漫步下山时，回望圣水寺隐于青山绿树间，心中满是不舍。这场迟到八年的赴约，不仅了却了心愿，更让我在雕塑艺术的震撼中读懂了吉祥的真谛，在古寺的宁静中寻得心灵的休憩。原来远离喧嚣不必远赴他乡，一座古寺、一段长廊，便足以让心回归本真，重拾内心的安宁。



食在山城

化肥分公司 欧静

十月中旬的重庆，大约是一年中最讨人喜欢的时节。暑气早已退得干干净净，冬寒还远在天边，风里带着恰到好处的温润。我们一家三口从德阳出发，高铁飞驰，不过两个半小时，便已站在了沙坪坝站喧闹的出站口。放下行李，心却早已飞向了那碗魂牵梦萦的重庆小面。

那面是盛在厚实的黄色瓷碗里端上来的，满当当，热腾腾，几乎要溢出来。一半是炖得酥烂如泥的黄豌豆，另一半是油亮喷香的肉酱，像两座小山，将筋道的面条严实地压在底下。这哪里是一碗面，分明是一幅活色生香的画。往日只在小小的屏幕里看吃播大快朵颐，今日亲尝，才知那浓烈的酱香与复合的麻辣在舌尖炸开时，是何等的痛快与实在。一碗面下肚，风尘仆仆的倦意便被这滚烫的市井之气涤荡得一干二净，我们的山城之旅，也就在这满足的喟叹中正式开始了。

都说重庆是“山里有座城，城里有座山”，步道便是这立体城市最原始的肌理。我们依着攻略，聪明地选择了从上往下走。于是，一路便全是轻松的下行梯坎。脚步是轻快了，眼睛却忙得不可开交。石阶蜿蜒，一侧是依山而建的斑驳老墙，另一侧则是层层叠叠、错落有致的屋瓦。最诱人的，是沿途那些挑着担子、守着小小摊位的小贩。那碗名声在外的“挑挑肥肠”，是步道上非打卡不可的滋味。我们自然也凑上前，要了一碗。肥肠处理得极干净，卤得入味，嚼劲十足，混合着辣椒的香气，一路的风景仿佛都因这碗肥肠而有了更具体的味道。行至一处开阔的平台，眼前豁然开朗，长江与嘉陵江于此交汇，浑黄与清碧两色江水相互浸染，奔流向前，那壮阔的气象，瞬间抚平了都市里带来的所有心绪褶皱。

傍晚时分，我们循着一位热心大哥的指点，在渝中区的小巷深处，寻到了那家“春红火锅”。还未进门，那股子混合着牛油与几十种香料的热烈香气，便像一只无形的手，将你往里拉。老板娘爽朗的招呼迎了上来：“弟娃，妹儿，吃点啥子锅？”一句地道的重庆方言，瞬间让人如同到了亲戚家串门，亲切得很。红汤沸滚，毛肚在其中“七上八下”，裹着香油蒜泥送入口中，那脆嫩的口感与爆炸的麻辣香，让人瞬间明了重庆人为何对火锅如此痴迷。空气里弥漫的，已不单是食物的味道，更是一种热腾腾的生活本身。

次日，我们去了十八梯。这里同样是山城步道的一部分，却承载着更沉重的历史。沿着石阶漫步，能看到曾经的防空洞，听着当地人讲述抗战时期“愈炸愈强”的重庆故事，那段烽火连天的岁月仿佛就在眼前。在这样充满历史感的地方，我们寻了处茶馆，坐下来喝了一碗盖碗茶。茶叶在盖碗中徐徐舒展，茶香袅袅，时光仿佛也慢了下来。

而要真正体会重庆的“8D魔幻”，魁星楼是不可不去的。我们按着导航走来，到达一个平台，四周望去，皆是高楼。本以为身在一楼，谁知栏杆边向下望，脚下竟是深不见底的悬崖——我们原来站在一座23层高楼的屋顶上！这种视觉与感知上的错位，带来的是一种奇妙的眩晕与兴奋，无怪乎此地能吸引无数游人前来，惊叹这城市建筑的神奇。

夜色降临，重庆换上了另一副璀璨的面容。我们登上游轮，于江心欣赏这两江四岸的夜景。洪崖洞那依山就势、叠层而起的吊脚楼群，灯光勾勒，宛如《千与千寻》中不可思议的幻境；千厮门大桥上车流如织，光影流动，成为江上一道绚丽的虹。江风拂面，游轮缓行，眼中是流光溢彩的画卷，口中似乎还残留着火锅与小面的余味。那一刻，心里不由得生出对重庆人深深的羡慕——他们日日夜夜，便生活在这般奇幻的景致与热辣的人间烟火里。

这真是一座奇妙的城市。它用陡峭的梯坎考验你的脚力，又用醇厚的茶香抚慰你的心灵；它用麻辣的滋味冲击你的味蕾，又用江上的清风为你洗尘。它既有历史的厚重，又有未来的科幻。而最令人留恋的，还是这里的人，那份爽直、热情与淳朴，让每一个外来者都感到宾至如归。我爱重庆。爱它的立体，爱它的火热，爱它在大江大河之间，生长出的这一派独一无二、生机勃勃的人间景象。



视觉

心向远方

我们出发
不只是为了抵达
一个遥远的地点
是为了让山野的风
吹散心头的尘埃
让世界的辽阔
印证内心的可能
旅行是一场主动的“迷失”
它让我们
用脚步丈量地球的弧度
用舌尖品尝风土的诗意
我们记录每一程山海
收藏每一刻感动
和一颗热爱生活的心



本版图片
吴春香 秦黎黎 李谨 孟媛 阳双文 谢颖 童曦静 孙小艳

四川美丰2025年度 大事记

01月

- 1月7日，公司召开化工产业发展规划研究座谈会。党委书记、董事长、总裁王勇等公司领导与石油和化学工业研究院，就公司“六大产业”发展现状、未来发展方向、化肥行业形势等进行座谈交流。
- 1月10日，在第四届金峰盛典暨全国物流行业卓越峰会上，美丰加蓝再次荣获卡车兄弟推荐好产品“金蜂奖”殊荣。
- 1月12日，公司召开2025年HSE工作会，安排部署2025年HSE工作任务。
- 1月12日，公司召开2025年党风廉政建设工作会，研究部署2025年党风廉政建设和纪检监察工作。
- 1月14日，公司召开2025年工作务虚会，围绕贯彻落实党的二十届三中全会精神，优化体制机制，进行深入探讨交流。
- 1月26日，射洪市2025年新春恳谈会暨首届射商高质量发展大会召开。会上，通报表扬射洪市招商引资突出贡献企业，高分子公司榜上有名。

02月

- 2月8日，公司召开硝基复合肥新产品开发专题会，围绕市场需求和硝基复合肥新产品开发方向，安排部署下一阶段新产品研发工作。
- 2月10日，公司召开管理中台项目二期成本管理模型板块上线会。
- 2月12日，中国石化新闻联播“新春走基层”栏目，以《全力抓好春耕化肥保供》为题刊发视频新闻，聚焦公司铆足干劲加紧生产化肥，助力春耕备耕。
- 2月17日，公司参与起草的两项团体标准《包装用单向拉伸聚乙烯共挤薄膜》（T/CPF 0095-2025）《包装用单一材质单向拉伸聚乙烯复合膜、袋》（T/CPF 0096-2025），经中国包装联合会批准发布并实施。
- 2月18日，公司十三届四次职代会暨2025年工作会召开，并同期召开十三届二次工会会员代表大会。
- 2月24日，公司召开2024年度领导班子民主生活会。
- 2月28日，中国农业生产资料流通协会公示春耕保供重点农资企业名单，美丰农资入列公示名单。

03月

- 3月6日，复合肥一体化召开2025年尿素营销工作研讨会。
- 3月20日，美丰加蓝微信商城小程序正式上线，迈出车用尿素水溶液产品和车辅产品线上销售重要一步。
- 3月26日，公司印发通知文件，开展“我为降本提建议”和“挖内潜、降成本”专项活动。
- 3月31日，中国工程院院士张福锁与党委书记、董事长、总裁王勇座谈，就肥料产业发展、人才培养、科研平台建设等方面工作展开深入探讨。

04月

- 4月4日，遂宁市人民政府办公室发布通报，表扬2024年度制造业突出贡献企业，四川美丰榜上有名，位列税收突出贡献企业名单。
- 4月9日，公司召开“十五五”规划编制推进会。
- 4月22日，公司发布2024年年度报告，实现营业收入45.54亿元，同比增长9.10%；归母净利润2.72亿元。同日，发布2025年第一季度报告，实现营业收入9.11亿元，同比增长5.74%；归母净利润-1224.33万元。
- 4月25日，公司携手德阳市教育局开展助力乡村振兴捐肥活动，向中江县兴隆镇果园村、六里班村捐赠复合肥10吨。
- 4月28日，公司向凉山州布拖县乐安镇伟子坡村捐赠尿素36吨。
- 4月28日，公司第三届劳动技能竞赛决赛在科技公司举办。5个专业的77名选手参加竞赛，角逐出个人赛冠军4个、团体赛冠军3个，评选出竞赛优秀组织单位2个。
- 4月29日，公司召开2025年“五四”表彰会，表彰“五四”红旗团组织、优秀团干部、优秀团员，以及青年员工辩论赛决赛获奖集体和个人，展播青年专题片《青春·答案》。

05月

- 5月8日至9日，2025年全国科技小院大会召开，由公司联合西南大学等单位共建的重庆铜梁蔬菜和贵州湄潭茶叶科技小院，获评全国优秀科技小院典型工作案例。
- 5月10日，中国品牌日，2025中国品牌价值评价信息发布暨论坛在浙江举办，公司位列能源化工组品牌价值榜单，品牌价值17.40亿元，较去年同比增长3.4%。
- 5月13日，2025年阆中市劳模工匠座谈会召开，阆中双瑞侯立志参加活动，被授予“阆苑工匠”称号，并作交流发言。
- 5月23日，遂宁市科学技术协会发布通报，表扬2025年遂宁市优秀科技工作者，高分子公司夏秀茂、技术经济研究院赵曙光榜上有名。
- 5月28日，2025年全国氮肥行业工作会召开，表彰2024年度氮肥行业利润总额20强，公司位列其中。
- 5月28日，高分子公司参加遂宁市全国科技工作者日活动，获颁“遂宁市专家工作站”。
- 5月30日，在四川省包装联合会会员代表大会暨理事会上，高分子公司获“新质生产力领航企业奖”和“绿色智造优秀企业奖”两项殊荣。

06月

6月3日，双瑞公司向井研县竹园镇捐赠复合肥13吨。

6月4日，公司向德阳市罗江区白马关镇合圣村捐赠复合肥5吨，助力该村青花椒等作物种植。

6月4日，公司团委书记公开竞聘面试环节举行。

6月10日至13日，公司工会组织到湖北三宁、宜化集团、兴发集团开展班组建设交流学习活动。

6月19日，公司印发《推进青年员工成长成才2025行动方案》。

6月27日，化肥分公司参加第十六届全国绿色肥料行业新工艺、新技术、新产品研讨会，荣获“2025年全国绿色农业优质品牌企业”称号。

6月28日，公司发布《关于完成董事会换届选举的公告》，公司第十一届董事会由7名董事组成，其中非独立董事3名：王勇、王霜、何琳，独立董事3名：潘志成、梁清华、曹麒麟，职工董事1名：彭小兵。

07月

7月1日，公司召开庆祝建党104周年表彰大会暨半年工作会。

7月22日，公司研发的稳定性尿素投入生产。

7月25日至31日，公司举办管理制度考试，370余人参考。

7月29日，公司发布《关于聘任公司高级管理人员、董事会秘书和证券事务代表的公告》。聘任王勇为总裁（兼任），聘任童刚、王明超为副总裁，聘任王东为董事会秘书，聘任李全平为财务总监，聘任刘心强为总工程师，任期与公司第十一届董事会任期一致。同时，公司董事会同意聘任邹红为证券事务代表，协助董事会秘书开展工作，任期与公司第十一届董事会任期一致。

7月31日，四川省生态环境厅发布《四川省2024年度省级企业环境信用评价结果公告》，化肥分公司、复合肥公司被评为四川省环保诚信企业，科技公司被评为四川省环保良好企业，高分子公司被评为遂宁市环保诚信企业。

08月

8月6日，东财双瑞金石103井LNG橇装站通过中石化总部组织的天然气回收资质线上和现场审查。该站成为公司首个取得中石化天然气回收运营资质的站场。

8月13日至15日，公司举办2025年新员工入职培训。

8月18日，复合肥一体化向德阳经开区八角井街道残疾农户捐赠复合肥、尿素10吨。

8月21日，公司与四川轻化工大学化学与环境工程学院签署院企合作协议。

8月26日，公司发布半年报，上半年实现营业收入18.59亿元，归属于上市公司股东的净利润803.13万元。

8月29日，四川省经信厅发布四川省第十一批创新型中小企业名单，高分子公司榜上有名。

8月29日，由高分子公司参与修订的国家标准《包装非危险货物用柔性中型散装容器》，经国家标准化管理委员会审定正式发布。

09月

9月3日，公司组织干部员工收听收看纪念中国人民抗日战争暨世界反法西斯战争胜利80周年大会。

9月9日，2025年四川省工业质量标杆名单揭晓，复合肥公司和高分子公司质量管理经验入列省级标杆。

9月10日，四川省质量月主题宣传活动发布“天府名品”品牌标识授权名单，公司普通尿素产品获“天府名品”品牌标识授权。

9月10日，公司“拜师节”，表彰10对优秀师徒和7名优秀内训师。

9月19日，2030装置建成投产20周年之际，化肥分公司召开“匠心筑梦·青蓝同辉”传承对话会。

9月23日，公司在科技公司开展2025年重大危险源（硝酸铵溶液罐区）应急演练。

9月23日，公司召开深入贯彻中央八项规定精神学习教育总结会。

9月24日，公司印发《关于奖励优秀科技创新成果的通知》，对20项优秀科技项目、14项知识产权和7项技术标准给予奖励，奖励金额23.6万元。

9月28日，公司与四川轻化工大学座谈交流。

9月30日，科技公司UAN（尿素硝酸铵溶液）项目一次试产成功。

10月

10月2日，中国农村专业技术协会公布《关于同意设立“中国农村专业技术协会科技小院”的批复》，射洪酒粮科技小院入选。

10月15日，德阳经信公布德阳市中小企业数字化转型城市试点首批入库企业名单，复合肥公司入选。

10月23日，2025石油和化工企业销售收入前500家和四川制造业企业100强榜单揭晓，公司双双上榜。位列2025石油和化工企业销售收入前500家第253位，排名同比上升19位；位列四川制造业企业100强第71位。

10月24日，公司成立化工产业项目调研工作领导小组和领导小组办公室，下设煤化工产业、化工新材料、科技公司延链补链强链和新型肥料4个项目工作专班。

10月27日，公司党委理论学习中心组专题学习党的二十届四中全会精神。

10月27日，经遂宁市人力资源和社会保障局批准，公司获批博士后创新实践基地备案单位。

10月28日，由高分子公司牵头制定的团体标准《质量分级及“领跑者”评价要求包装用多层共挤重载膜、袋》（T/CPF 0110-2025）正式发布并实施。

10月28日，公司发布2025年三季报，前三季度实现营业收入27.17亿元，归母净利润-729.02万元。

10月31日，深圳证券交易所发布《关于深市上市公司2024-2025年度信息披露工作评价结果的通报》，公司再次获得最高评价等级“A”级。

截至10月底，美丰梅塞尔提前2个月完成年度目标任务，销售收入同比增长10%，利润同比增长115%，且连续8年实现盈利并回馈股东。

11月

11月3日，公司发布《关于征集产业转型升级项目建议的公告》，面向全体干部职工和社会各界人士公开征集产业项目建议意见，擘画未来五年发展蓝图。

11月4日至6日，2025中国磷复肥工业展览会举办，公司以特展商身份连续十六届参展，美丰海藻酸、博易得等创新产品悉数登场。

11月5日，公司与中国工程院院士张福锁领衔的养分资源高效利用全国重点实验室签约，联合建设四川美丰作物新型专用肥研究院。

11月5日，公司发布《关于拟投资建设井口零散气回收利用项目的公告》，四川双瑞能源有限公司拟在资阳市雁江区投资建设“井口零散气回收利用项目”。

11月7日，双瑞公司贵州加气走廊项目兴仁加气站投运。加气走廊项目已建成7座加气站，LNG日销量近200吨。

11月11日，公司在彭州回龙沟举行“燃动金秋 聚力攀登”职工趣味登山活动。

11月11至13日，2025年四川省工业和信息化技术技能大赛——化工总控工赛项竞赛决赛在四川化院举行，化肥分公司两支参赛队伍均获优胜奖。

11月18日，中国上市公司协会发布上市公司董事会最佳实践案例评选结果，公司获评“2025上市公司董事会最佳实践案例”。

11月19日，遂宁市人民政府发布表扬通报，公司获评“2024年度质量强市建设工作贡献突出单位”。

11月20日，美丰加蓝举办2025年度车用尿素核心客户座谈会，表彰年度战略合作伙伴、金牌经销商、核心经销商、优秀经销商。

11月26日，由中国证券报主办的2025年金牛企业可持续发展论坛暨第三届ESG金牛奖颁奖典礼举行，公司荣获ESG金牛奖百强。

11月26日至27日，第十二届全国农化服务工作年会举行，公司“稳定性尿素生产技术的开发及应用”，荣获2025全国农化服务创新成果一等奖。

12月

12月8日，科技公司生产的尿素硝酸铵溶液（UAN）顺利完成首单外发充装，标志着该产品正式进入市场。

截至12月11日，化肥分公司提前20天完成年度尿素产量目标任务。

12月16日，中国石化集团在京首次举办上市公司投资者联合交流活动，并正式启动市值提升专项行动。集团公司党组成员、总会计师蔡勇出席。作为中国石化集团旗下9户上市公司之一，公司参加此次联合交流活动。活动中，党委书记、董事长、总裁王勇作现场宣讲，展示公司投资价值和预期，并共同启动市值提升专项行动。

12月16日，公司向射洪市潼射镇马黄寺村捐赠优质化肥10吨。

12月18日，公司2025年度核心合作伙伴峰会暨新品发布会在广州举行，近300位来自全国各地的合作伙伴齐聚，共同见证4款新品亮相，聆听行业专家报告，表彰“金牌合作伙伴”和“星级合作伙伴”。

12月22日，省委常委、副省长田庆盈在德阳宣讲指导学习宣传贯彻党的二十届四中全会精神和省委十二届八次全会精神时，走进公司德阳生产基地，实地调研化肥分公司大气污染防治深度治理，并向基层干部群众宣讲全会精神。

美丰智造 好物推荐



尿素、复合肥产品

四川美丰农资化工有限责任公司
电话：0838-2238518，0838-2238517
地址：德阳市嘉陵江西路166号

高分子包装膜材产品

四川美丰高分子材料科技有限公司
电话：0825-6192888
地址：四川射洪经济开发区河东大道55号

油田化学剂、硝酸铵产品

绵阳和泽化工有限公司
电话：0816-2170671，0816-2666738转3081
地址：四川省绵阳经开区绵州大道南段556号附1号

车用尿素、三聚氰胺产品

四川美丰加蓝环保科技有限公司
电话：400-0356166
地址：成都市二环路南四段51号莱蒙都会4栋14楼

二氧化碳产品

四川美丰梅塞尔气体产品有限公司
电话：0816-6397598
地址：四川省绵阳经开区绵州大道南段556号

LNG产品

四川双瑞能源有限公司
电话：028-85213238
地址：成都市武侯区二环路南四段莱蒙都会4栋15楼